

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur kepada Tuhan yang Maha Esa atas segala berkat yang telah diberikan-Nya, sehingga Tugas Akhir ini dapat diselesaikan.

Tugas Akhir dengan judul **EFEKTIVITAS PROMOSI TERHADAP PENINGKATAN PENJUALAN DI MAXX COFFEE BENTON JUNCTION** ini ditujukan untuk memenuhi sebagian persyaratan akademik guna memperoleh Gelar Sarjana Terapan Pariwisata (S.Tr.Par.) Program Studi Pengelolaan Perhotelan Fakultas Pariwisata Universitas Pelita Harapan – Tangerang, Banten.

Disadari bahwa tanpa bimbingan, bantuan, dan doa dari berbagai pihak, Tugas Akhir ini tidak akan dapat diselesaikan tepat pada waktunya. Oleh karena itu, Tim Penulis ingin mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses penggerjaan Tugas Akhir ini, yaitu kepada:

1. Ibu Dr. Diena Mutiara Lemy, A.Par., M.M., CHE., selaku Dekan Fakultas Pariwisata Universitas Pelita Harapan dan Pembimbing.
2. Ibu Dr. Amelda Pramezvary, A.Par., M.M. selaku Ketua Program Studi Pengelolaan Perhotelan.
3. Ibu Dr. Theodosia C. Nathalia, S.ST.Par., M.M., selaku Penasehat Akademik.
4. Semua dosen Fakultas Pariwisata Universitas Pelita Harapan.
5. Staf Karyawan Fakultas Pariwisata yang telah membantu penulis dalam kegiatan administratif.
6. Staf Karyawan perpustakaan UPH Johannes Oentoro yang telah membantu penulis hingga lulus kuliah.

7. Orang tua, Morido Manurung dan Jerlin Manurung yang telah memberikan dukungan moril, doa dan kasih sayang.
8. Teman seperjuangan Samuel, Yosep, Finanda, Ruth, Brenda, Vania, Jesikha, Sisil, Riska, dan Lia yang telah memberikan semangat, dukungan, bantuan, doa dan waktu untuk mendukung selama proses penulisan Tugas Akhir Laporan Magang.
9. Semua pihak yang namanya tidak dapat disebutkan satu persatu yang telah berkontribusi dalam hal semangat, waktu, dan doa.

Akhir kata, disadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dalam Tugas Akhir ini. Oleh karena itu, kritik dan saran dari pembaca akan sangat bermanfaat. Semoga Tugas Akhir ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membacanya.

Tangerang, 05 Agustus 2020

Lusiana Maribet Manurung

## DAFTAR ISI

Halaman

### **HALAMAN JUDUL**

**PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR**.....Error! Bookmark not defined.

**PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR** .....Error! Bookmark not defined.

**ABSTRAK**.....v

**KATA PENGANTAR**.....vi

**DAFTAR ISI** .....viii

**DAFTAR GAMBAR**.....x

**DAFTAR TABEL** .....xi

**BAB I**.....1

**PENDAHULUAN**.....1

    A. Latar Belakang .....1

    B. Perumusan Masalah .....8

    C. Tujuan Lapangan Magang .....8

    D. Manfaat Magang .....8

    E. Sistematika Penulisan .....9

**BAB II** .....11

**TINJAUAN PUSTAKA** .....11

    A. Paparan Teoritis .....11

    B. Kerangka Konseptual .....23

**BAB III** .....25

**METODE PENELITIAN** .....25

    A. Gambaran Umum Objek Penelitian .....25

    B. Rancangan Penelitian .....29

    C. Teknik Pengumpulan Data .....32

    D. Metode Analisis Data .....35

    E. Batasan Laporan .....36

**BAB IV** .....37

**HASIL ANALISIS DAN PEMBAHASAN** .....37

    A. Hasil dan Pembahasan .....37

<b>GAMBAR 5.....</b>	41
<b>BAB V.....</b>	46
<b>KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	46
A. Kesimpulan.....	46
B. Saran.....	46
<b>LAMPIRAN .....</b>	49
<b>RIWAYAT HIDUP.....</b>	51



## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1 Kontribusi industry jasa terhadap GDP global tahun 2011 .....	2
Gambar 2 Konsumsi Kopi Nasional 2016-2021 .....	4
Gambar 3 Rerangka Konseptual .....	24
Gambar 4 Struktur Organisasi Maxx Coffee .....	26
Gambar 5 Kegiatan Workshop Maxx Coffee.....	41
Gambar 6 Promosi Menggunakan Merchandise.....	42

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1 Jenis Promosi Menggunakan Periklanan ( <i>Advertising</i> ) .....	38
Tabel 2 Jenis Promosi Penjualan ( <i>Sales Promotion</i> ) .....	40
Tabel 3 Daftar Promosi Melalui Instagram .....	43
Tabel 4 Daftar Promosi Dengan Kerjasama ( <i>Partnership</i> ) .....	43
Tabel 5 Jenis Promosi Menggunakan Rabat/ <i>Discount</i> .....	44
Tabel 6 Jenis Promosi Menggunakan Merchandise .....	45