

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur dipanjangkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas karunia dan anugerah-Nya dalam membimbing dan menuntun penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini dengan baik.

Tugas akhir ini, dengan judul “**KONSEKUENSI E-SERVICE QUALITY TERHADAP E-LOYALTY PADA PENGGUNA LAZADA**” ditujukan untuk memenuhi persyaratan akademik dalam mendapatkan gelar Sarjana Strata Satu Universitas Pelita Harapan, Lippo Karawaci, Tangerang.

Penulis sadar bahwa tugas akhir ini dapat diselesaikan dengan tepat sesuai dengan waktu yang ditentukan berkat dukungan, bimbingan, dan doa yang diberikan dari berbagai pihak. Untuk itu, penulis mengucapkan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada pihak-pihak yang membantu penulis dalam menyelesaikan tugas akhir ini, yakni:

1. Ibu Gracia Shinta S. Ugut, MBA., Ph.D. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Pelita Harapan.
2. Ibu Isana S.C. Meranga, S.P., M.M. selaku Ketua Program Studi Manajemen.
3. Ibu Isana S.C. Meranga, S.P., M.M. selaku Dosen Pembimbing yang telah berkenan untuk meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran dalam memberikan petunjuk bimbingan dan pengarahan yang sangat bermanfaat kepada penulis dalam penyusunan tugas akhir ini.

4. Seluruh Dosen dan Staf pengajar Fakultas Ekonomi Universitas Pelita Harapan yang telah memberikan bekal ilmu selama perkuliahan di Fakultas Ekonomi Universitas Pelita Harapan.
5. Seluruh Karyawan Fakultas Ekonomi Universitas Pelita Harapan yang telah membantu penulis dalam kegiatan administratif.
6. Staf Karyawan Perpustakaan Universitas Pelita Harapan yang telah membantu penulis hingga lulus kuliah.
7. Kepada seluruh responden yang telah membantu untuk melakukan pengumpulan data untuk kelengkapan dari tugas akhir ini.
8. Seluruh Anggota Keluarga yang telah banyak memberikan dukungan moril maupun materil, perhatian dan kasih sayang, semangat dan doa yang selalu menyertai dalam penyusunan tugas akhir ini.
9. Kepada sahabat seperjuangan tugas akhir Elisa dan Indra Gunawan yang selalu mendampingi dan memberikan bantuan serta dukungan selama penulisan penelitian ini.

Penulis menyadari bahwa tugas akhir ini masih terdapat kekurangan dan kesalahan. Segala kritik dan saran yang dapat membantu membangun tugas akhir ini akan sangat dihargai oleh penulis. Penulis berharap agar tugas akhir ini dapat menjadi bahan referensi dan acuan untuk penelitian selanjutnya,

Karawaci, 11 Desember 2020

Yos Rodolfo

## DAFTAR ISI

### **HALAMAN JUDUL**

**PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TUGAS AKHIR**

**PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR**

**PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR**

**PERNYATAAN DAN PERSETUJUAN UNGGAH TUGAS AKHIR**

**ABSTRAK .....** .....v

**KATA PENGANTAR.....** .....vi

**DAFTAR ISI.....** .....viii

**DAFTAR GAMBAR.....** .....xi

**DAFTAR TABEL .....** .....xii

**DAFTAR LAMPIRAN .....** .....xiv

**BAB I PENDAHULUAN.....** .....1

    1.1. Latar Belakang .....1

    1.2. Rumusan Masalah .....14

    1.3. Tujuan Penelitian .....14

    1.4. Manfaat Penelitian .....15

        1.4.1. Manfaat Teoritis .....15

        1.4.2. Manfaat Praktis .....15

    1.5. Sistematika Penulisan .....15

**BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....** .....17

    2.1. Marketing (Pemasaran) .....17

2.2.	Consumer Behaviour (Perilaku Konsumen) .....	18
2.3.	Technology Acceptance Model (TAM) .....	22
2.4.	Kualitas Layanan.....	24
2.4.1.	Kualitas Pelayanan Elektronik ( <i>E-Service Quality</i> ).....	27
2.5.	Kualitas Pelayanan Elektronik Secara Keseluruhan ( <i>Overall E-Service Quality</i> ) .....	32
2.6.	Kepuasaan Pelanggan .....	34
2.6.1.	Kepuasaan Pelanggan Elektronik ( <i>E-Satisfaction</i> ) .....	36
2.7.	Loyalitas Pelanggan Elektronik ( <i>E-Loyalty</i> ) .....	37
2.8.	Penelitian Sebelumnya.....	39
2.9.	Hubungan Antar Variabel .....	43
2.9.1.	Hubungan antara <i>E-Service Quality</i> dengan <i>Overall E-Service Quality</i> .....	43
2.9.2.	Hubungan antara <i>E-Service Quality</i> dengan <i>E-Satisfaction</i> .....	44
2.9.3.	Hubungan antara <i>Overall E-Service Quality</i> dengan <i>E-Satisfaction</i> .....	45
2.9.4.	Hubungan antara <i>Overall E-Service Quality</i> dengan <i>E-Loyalty</i> .....	46
2.9.5.	Hubungan antara <i>E-Satisfaction</i> dengan <i>E-Loyalty</i> .....	47
2.10.	Model Penelitian .....	49
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>		<b>50</b>
3.1.	Paradigma Penelitian.....	50
3.2.	Desain Penelitian.....	51
3.3.	Objek dan Subjek Penelitian .....	53
3.4.	Populasi dan Sampel .....	53
3.4.1.	Teknik <i>Sampling</i> .....	54
3.4.2.	Menentukan Jumlah Sampel .....	55
3.5.	Unit Analisis .....	55
3.6.	Pengukuran Variabel.....	56
3.6.1.	Definisi Konseptual dan Definisi Operasional .....	57
3.6.2.	Skala Pengukuran .....	60

3.7.	Teknik Pengumpulan Data.....	62
3.8.	Teknik Analisis Data.....	63
3.8.1.	Uji Validitas .....	63
3.8.2.	Uji Reliabilitas .....	64
3.8.3.	Statistik Deskriptif .....	64
3.8.4.	Statistik Inferensial .....	65
3.8.5.	Evaluasi Model Struktural .....	65
3.8.6.	<i>Partial Least Squares-Structural Equation Modeling (PLS-SEM)</i> .....	66
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>		<b>68</b>
4.1.	Hasil Uji Studi Pendahuluan .....	68
4.1.1.	Hasil Uji Validitas Studi Pendahuluan .....	68
4.1.2.	Hasil Uji Reliabilitas Studi Pendahuluan .....	71
4.2.	Hasil Uji Studi Aktual.....	71
4.2.1.	Profil Responden.....	72
4.2.2.	Statistik Deskriptif .....	75
4.2.3.	Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ).....	77
4.2.4.	Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ).....	81
4.2.5.	Pembahasan.....	84
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>91</b>
5.1.	Kesimpulan .....	91
5.2.	Implikasi Teoritis .....	92
5.3.	Implikasi Manajerial .....	93
5.4.	Keterbatasan Penelitian.....	94
5.5	Saran Untuk Penelitian Selanjutnya.....	95
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>96</b>
<b>LAMPIRAN</b>		

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1	Persentase Pertumbuhan <i>E-commerce</i> di Dunia Tahun 2018 .....	2
Gambar 1.2	Pertumbuhan Pengguna Internet di Indonesia dari Tahun 2015-2025 .....	4
Gambar 1.3	Rata-Rata Pengunjung <i>Web Lazada</i> Bulanan di Indonesia .....	8
Gambar 2.1	Kerangka Model Penelitian.....	49
Gambar 4.1	Hasil Analisis Jalur Model Validitas .....	77
Gambar 4.2	Hasil Analisis Jalur Model T-Hitung .....	81

## DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Index Merek <i>Platform E-commerce</i> di Indonesia Tahun 2015-2019 .....	5
Tabel 1.2	Peringkat Aplikasi <i>E-commerce</i> di AppStore dan <i>PlayStore</i> .....	6
Tabel 1.3	Peringkat Kunjungan <i>Website E-commerce</i> di Indonesia.....	7
Tabel 1.4	Data Keluhan Pelanggan Lazada .....	9
Tabel 2.1	Penelitian Sebelumnya.....	39
Tabel 3.1	Definisi Konseptual dan Definisi Operasional .....	57
Tabel 3.2	<i>Rule of Thumb</i> Evaluasi Model Pengukuran.....	63
Tabel 3.3	<i>Rule of Thumb</i> Evaluasi Model Pengukuran.....	64
Tabel 4.1	Uji Validitas <i>Outer Loading</i> .....	68
Tabel 4.2	Uji Validitas Nilai AVE.....	69
Tabel 4.3	Uji Validitas <i>Fornell-Larcker Criterion</i> .....	69
Tabel 4.4	Uji Validitas <i>Cross Loading</i> .....	70
Tabel 4.5	Uji Cronbach's Alpha dan Composite Reliability .....	71
Tabel 4.6	Profil Responden Kategori Jenis Kelamin .....	72
Tabel 4.7	Profil Responden Kategori Usia .....	72
Tabel 4.8	Profil Responden Kategori Pekerjaan Saat Ini.....	72
Tabel 4.9	Profil Responden Kategori Tingkat Pendapatan.....	73
Tabel 4.10	Profil Responden Kategori Transaksi Terakhir di Lazada .....	73
Tabel 4.11	Profil Responden Kategori Frekuensi Transaksi .....	74
Tabel 4.12	Hasil Uji Statistik Deskriptif Studi Aktual .....	75
Tabel 4.13	Hasil Uji Validitas Studi Aktual ( <i>Outer Loading</i> ) .....	78
Tabel 4.14	Hasil Uji Validitas Konvergen Studi Aktual (AVE) .....	78
Tabel 4.15	Hasil Uji Validitas Diskriminan Studi Aktual ( <i>Fornell-Larcker</i> ) .....	79
Tabel 4.16	Hasil Uji Validitas Diskriminan Studi Aktual ( <i>Cross Loading</i> ) .....	79
Tabel 4.17	Hasil Uji Reliabilitas Penelitian Aktual .....	80

Tabel 4.18	Nilai R-Square .....	82
Tabel 4.19	Hasil Uji Hipotesis .....	82



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran I Kuesioner

Lampiran II Hasil Olah Data Pretest

Lampiran III Hasil Olah Data Studi Aktual

