ABSTRAK

Siska Indriani (0000004258)

PENGARUH SOCIAL MEDIA MARKETING TERHADAP PEMBENTUKAN PURCHASE INTENTION DAN CUSTOMER EQUITY

(xii + 102 halaman; 4 Gambar; 20 Tabel; 6 Lampiran)

Keberhasilan situs jejaring sosial dan tren yang berkembang memungkinkan perusahaan menggunakan media sosial sebagai alat untuk promosi. *Social media marketing* memiliki peran penting dalam memberikan informasi, membangun preferensi, dan pilihan pembelian kepada konsumen. Saat ini, konsumen lebih informatif dan tertarik untuk mencari fitur produk secara *online* sebelum melakukan pembelian. Oleh karena itu, perlu diteliti faktor-faktor yang menimbulkan *purchase intention* terhadap produk yang dijual di media sosial.

Penelitian ini menganalisis pengaruh social media marketing terhadap customer relationship management (CRM) dan pendorong customer equity, yaitu brand equity, value equity, dan relationship equity. Selain itu juga dianalisis pengaruh CRM dan pendorong customer equity terhadap purchase intention konsumen pada produk tas di media sosial, serta pengaruhnya terhadap customer equity.

Responden yang digunakan dalam penelitian ini sebanyak 120 orang, yang merupakan pengguna media sosial Instagram, serta pernah membeli produk tas melalui Instagram. Metode penelitian menggunakan *judgmental sampling*, dengan kuesioner skala *Likert 5-points*. Analisis data karakteristik responden diukur dengan *software* SPSS, sedangkan analisis model penelitian dilakukan menggunakan SEM yang dibantu dengan *software* SmartPLS.

Berdasarkan hasil penelitian, *purchase intention* konsumen terhadap produk tas di media sosial Instagram dipengaruhi oleh CRM, *brand equity*, *value equity*, dan *relationship equity*, di mana keempat variabel tersebut dipengaruhi oleh *social media marketing*. *Purchase intention*, *brand equity*, dan *relationship equity* memiliki pengaruh yang signifikan terhadap *customer equity*, sedangkan *value equity* tidak mempengaruhi *customer equity* secara signifikan.

Referensi: 102 (1991-2015)

Kata kunci: social media marketing, customer relationship management, customer equity drivers, purchase intention