

KATA PENGANTAR

Puji Syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas segala rahmat dan karuniannya dalam penulisan tugas akhir, Selain itu tujuan dari penulisan skripsi ini adalah untuk memberikan pengetahuan kepada pembaca mengenai PENGARUH *ELECTRONIC WORD MOUTH (EWOM)*, KEMUDAHAN PENGGUNAAN DAN KEPERCAYAAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN PENGGUNA JD.ID. Melalui penelitian ini dapat diselesaikan tugas akhir dalam bentuk skripsi sebagai syarat untuk mendapatkan gelar Sarjana Ekonomi Universitas Pelita Harapan. Ucapan banyak terima kasih juga peneliti ucapkan kepada Bapak Dr. Moses Laurensius P. Hutabarat, S.Kom.S.E.,M.M. Selaku dosen pembimbing peneliti yang telah selalu sabar menghadapi peneliti dan memberikan sungguh banyak masukan, ide, kritik dan juga waktu dalam guna menyelesaikan tugas akhir dalam bentuk skripsi peneliti.

Dukungan moral dan materi juga banyak didapatkan oleh peneliti dari berbagai pihak dalam rangka menyelesaikan tugas akhir dalam bentuk skripsi ini. Oleh karena itu peneliti mengucapkan banyak terimakasih kepada :

1. Ibu Gracia Shinta S. Ugut, M.B.A., Ph.D. selaku Dekan Ekonomi di Universitas Pelita Harapan.
2. Ibu Isana S.C. Meranga, S.p., M.M. selaku ketua program studi Manajemen di Universitas Pelita Harapan.
3. Bapak Dr. Moses Laurensius P. Hutabarat, S.Kom.S.E.,M.M, selaku dosen pembimbing di Universitas Pelita Harapan.

4. Terima kasih untuk Dr. Drs. John Tampil Purba, MM., MSCE, selaku pembimbing akademik saya yang telah membimbing saya selama saya berada di Universitas Pelita harapan.
5. Seluruh dosen, staf tata usaha, dan staf pengajar di Universitas Pelita Harapan yang berkontribusi dalam memberikan ilmu, wawasan, pengalaman, dan saran yang sungguh bermanfaat bagi peneliti selama menyelesaikan studi di Universitas Pelita Harapan.
6. Orang tua dan seluruh anggota keluarga yang tidak berhenti mendukung, mendoakan, dan memberi motivasi kepada peneliti selama menyelesaikan program studi dan skripsi di Universitas Pelita Harapan.
7. Seluruh teman-teman yang selalu setia menemani dan mengisi hari-hari peneliti dalam masa perkuliahan dan menyelesaikan skripsi ini.
8. Semua pihak yang berkontribusi dan telah membantu peneliti selama masa perkuliahan dan penyelesaian skripsi ini yang tidak dapat disebutkan satu per satu.

Peneliti pun menyadari bahwa masih sungguh banyak kekurangan dalam skripsi ini. Sehingga peneliti menyadari bahwa masih sungguh banyak kekurangan dalam skripsi ini. Sehingga peneliti sangat terbuka dalam menerima segala bentuk kritik, saran dan masukan yang bersifat objektif dan membangun sehingga dapat bermanfaat dalam rangka memberikan wawasan yang lebih luas untuk peneliti. Atas ini peneliti mengucapkan banyak terima kasih atas perhatiannya.

Tangerang, 25 November 2020

Yohanes Irfan Halim

DAFTAR ISI

COVER	i
PERNYATAAN KEASLIAN TUGAS AKHIR.....	ii
PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR	iii
PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR.....	iv
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
BAB I:PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Rumusan Masalah	10
1.3 Tujuan Penelitian	10
1.4 Sistematika Penelitian	11
BAB II: LANDASAN TEORI.....	13
2.1. E-Wom	13
2.2. Kemudahan Penggunaan	15
2.3. Kepercayaan	16
2.4. Keputusan Pembelian.....	18
2.5. Perumusan Hipotesis / Hubungan antar Variabel	21
2.5.1 Hubungan antara Variabel E-WOM dengan Keputusan Pembelian.....	21
2.5.2 Hubungan Kemudahan penggunaan dengan keputusan pembelian.....	22
2.5.3. Hubungan Kepercayaan Dengan Keputusan Pembelian.....	23
2.6. Kerangka pikir (Model Penelitian).....	24
BAB III: METODE PENELITIAN.....	26
3.1. Paradigma penelitian.....	26

3.2. Desain Penelitian.....	27
3.3. Populasi dan Sampel	27
3.4. Pengukuran Variabel.....	28
3.5. Definisi Konseptual dan Operasional.....	28
3.6. Skala Pengukuran.....	30
3.7. Metode Pengumpulan Data	31
3.8. Teknik Analisis Data.....	31
3.8.1. Uji Validitas	31
3.8.2. Uji Reliabilitas	33
3.8.3. Uji Multikolinearitas.....	35
3.8.4. Partial Least Squares Structural Equation Modeling (PLS-SEM)	35
BAB IV: HASIL DAN PEMBAHASAN	37
4.1. Karakteristik Responden	37
4.1.1. Jenis Kelamin responden	37
4.1.2. Kategori Usia	38
4.1.3. Profesi Responden.....	39
4.1.4. Lama Penggunaan JD.ID	40
4.1.5. Jumlah Pemesanan JD.ID	41
4.2. Statistik Deskriptif	43
4.2.1. Statistik Deskriptif E-Word Of Mouth (EWOM)	43
4.2.2. Statistik Deskriptif Ease of Use	45
4.2.3. Statistik Deskriptif <i>Trust</i>	48
4.2.4. Statistik Deskriptif Purchase Decision.....	50
4.3. Analisa Data Penelitian Aktual	53
4.3.1. Model Pengukuran (Outer Model).....	53
4.3.2. Pengujian Multikolinearitas	56
4.3.3 Model Struktural (<i>Inner Model</i>).....	58
4.3.4 Hasil Uji Hipotesis Penelitian	60

4.4. Pembahasan Hasil Uji Hipotesis	62
4.4.1 Pengaruh E-Word of Mouth terhadap Purchase Decision	63
4.4.2 Pengaruh Ease of Use terhadap Purchase Decision.....	63
4.4.3 Pengaruh Trust terhadap Purchase Decision.....	64
BAB V: PENUTUP	66
5.1. Kesimpulan	66
5.2. Saran.....	66
DAFTAR PUSTAKA	67

DAFTAR TABEL

Tabel 3.1. definisi operasional	28
Tabel 4.1. Jenis Kelamin Responden	37
Tabel 4.2. Usia Responden.....	38
Tabel 4.3. Profesi Responden.....	40
Tabel 4.4. Lama Penggunaan	41
Tabel 4.5. Jumlah Pemesanan	42
Tabel 4.6 Statistik Deskriptif E-Word of Mouth	43
Tabel 4.7 Statistik Deskriptif Ease of Use	46
Tabel 4.8 Statistik Deskriptif <i>Trust</i>	48
Tabel 4.9 Statistik Deskriptif Purchase Decision.....	51
Tabel 4.10 Uji Validitas Outer Loading.....	54
Tabel 4.11 Uji Validitas Discriminant Validity	55
Tabel 4.12 Uji Reliabilitas Penelitian Aktual	56
Tabel 4.13 Evaluasi Multikolinearitas	57
Tabel 4.14 Nilai R-square	60
Tabel 4.15 Hasil Uji Hipotesis	61

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1. Transaksi E-Commerce Indonesia (2014-2018).....	2
Gambar1.2. Survey Asosiasi Penyelenggara Jasa Internet Indonesia 2017.....	7
Gambar 1.3. 10 E-Commerce dengan Pengunjung Terbesar Kuartal III-2019.....	8
Gambar 2.1. Model Penelitian	24
Gambar 3.1 Model Penelitian	28
Gambar 4.1 Jenis Kelamin	38
Gambar 4.2. Usia Responden.....	39
Gambar 4.3. Profesi Responden.....	40
Gambar 4.4. Profesi Responden.....	41
Gambar 4.5. Jumlah Pemesanan	42
Gambar 4.6 Model Penelitian Aktual.....	59