

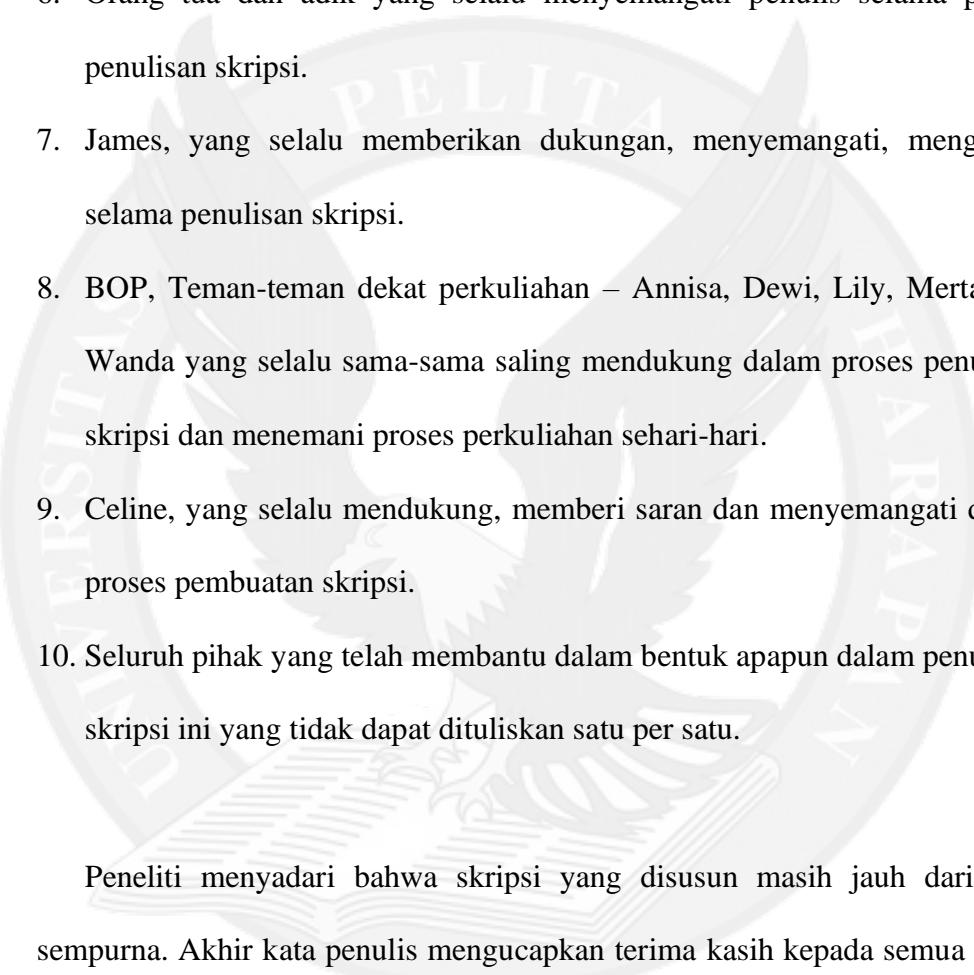
KATA PENGANTAR

Segala puji syukur dipanjatkan bagi Sang Triratna, Para Buddha dan Bodhisattva atas anugerah yang diberikan sehingga skripsi ini yang berjudul “Pengaruh *Service Innovation Capability* terhadap *Marketing & Brand Communication, Brand Satisfaction, dan Brand Loyalty* pada Hotel Bintang 3-5 di Indonesia” dapat selesai dengan baik dan tepat waktu.

Tujuan penulisan skripsi ini merupakan syarat untuk memperoleh gelar Sarjana S1 di Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Pelita Harapan. Penulisan skripsi ini dimaksudkan untuk mengetahui Pengaruh *Service Innovation Capability* terhadap *Marketing & Brand Communication, Brand Satisfaction, dan Brand Loyalty* pada Hotel Bintang 3-5 di Indonesia.

Peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini dengan bantuan banyak pihak, sehingga dalam skripsi ini penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam memberikan bantuan, motivasi, arahan, terutama kepada:

1. Bapak Dr. Ir. Evo Sampetua Hariandja, M.M. sebagai Ketua Konsentrasi Marketing sekaligus sebagai Ketua Sidang pada tanggal 22 Desember 2020.
2. Ibu Juniarty, S.sos. M.M. sebagai pembimbing skripsi yang telah membantu membimbing dan menuntun dengan sangat jelas dan sabar dalam penulisan skripsi ini.
3. Bapak Paulus Yokie Radnan, S.E. M.M sebagai penguji sidang tanggal 22 Desember 2020.

- 
4. Seluruh Dosen Universitas Pelita Harapan yang telah mengajar dan memberikan ilmu kepada penulis dalam menempuh masa studi di UPH.
 5. Seluruh *staff* dari *Business School* yang telah membantu proses administratif selama menempuh masa studi di UPH.
 6. Orang tua dan adik yang selalu menyemangati penulis selama proses penulisan skripsi.
 7. James, yang selalu memberikan dukungan, menyemangati, menghibur selama penulisan skripsi.
 8. BOP, Teman-teman dekat perkuliahan – Annisa, Dewi, Lily, Mertavian, Wanda yang selalu sama-sama saling mendukung dalam proses penulisan skripsi dan menemani proses perkuliahan sehari-hari.
 9. Celine, yang selalu mendukung, memberi saran dan menyemangati dalam proses pembuatan skripsi.
 10. Seluruh pihak yang telah membantu dalam bentuk apapun dalam penulisan skripsi ini yang tidak dapat dituliskan satu per satu.

Peneliti menyadari bahwa skripsi yang disusun masih jauh dari kata sempurna. Akhir kata penulis mengucapkan terima kasih kepada semua pihak dan berharap agar skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca.

Tangerang, 23 November 2020

Penulis

DAFTAR ISI

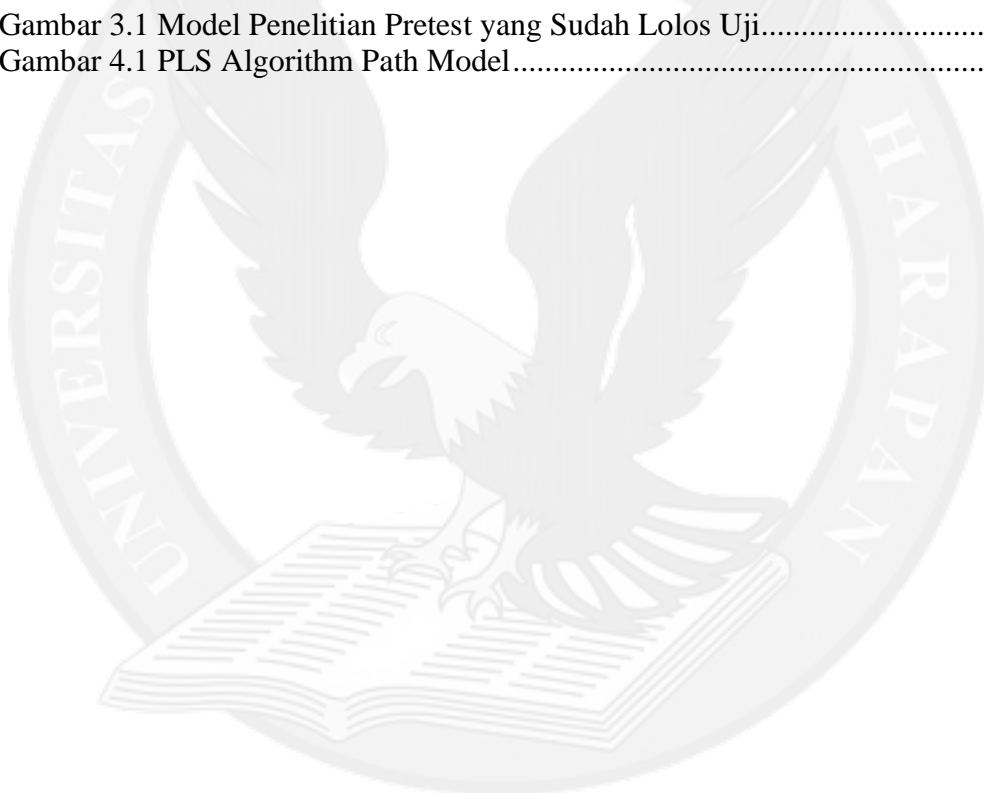
DAFTAR ISI	VIII
DAFTAR GAMBAR	XI
DAFTAR TABEL.....	XII
BAB I.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	8
1.3 Tujuan Penelitian.....	10
1.4 Manfaat Penelitian	10
1.4.1 Manfaat Teoritis	11
1.4.2 Manfaat Praktis	11
1.5 Ruang Lingkup Penelitian	11
1.6 Sistematika Penulisan	12
BAB II	14
2.1 Pengertian Inovasi	14
2.2 Jenis Inovasi	15
2.3 Karakteristik Inovasi	15
2.4 <i>Service Innovation Capability</i>	17
2.5 Pengertian Komunikasi Marketing.....	21
2.6 Metode Komunikasi Marketing	22
2.7 Pengertian Komunikasi Merek.....	24
2.8 Keuntungan dari <i>Brand Communication</i>	26
2.9 Pengertian Brand Satisfaction	27
2.10 Pengertian Brand Loyalty	28
2.11 Penelitian Terdahulu.....	31
2.12 Hubungan Antar Variabel dan Hipotesis Penelitian.....	38

2.12.1	Hubungan antara <i>Service Innovation Capability</i> dan <i>Marketing & Brand Communication</i>	38
2.12.2	Hubungan antara <i>Marketing & Brand Communication</i> dan <i>Brand Satisfaction</i>	38
2.12.3	Hubungan antara <i>Marketing & Brand Communication</i> dan <i>Brand Loyalty</i>	39
2.12.4	Hubungan antara <i>Service Innovation Capability</i> dan <i>Brand Satisfaction</i>	40
2.12.5	Hubungan antara <i>Service Innovation Capability</i> dan <i>Brand Loyalty</i>	40
2.12.6	Hubungan antara <i>Brand Satisfaction</i> dan <i>Brand Loyalty</i>	41
2.13	Kerangka Konseptual Model.....	42
BAB III.....		43
3.1	Paradigma Penelitian	43
3.2	Desain Penelitian	44
3.3	Objek Penelitian	45
3.4	Subjek Penelitian	45
3.5	Unit Analisis	45
3.6	Skala Pengukuran Variabel.....	46
3.7	Definisi Konseptual dan Operasional	48
3.8	Metode Pengumpulan Data	54
3.9	Teknik Pengumpulan Data.....	54
3.10	Populasi Sampel Dan Ukuran Sampel.....	55
3.10.1	Populasi	55
3.10.2	Sampel Dan Teknik Pengambilan Sampel	55
3.11	Teknik Analisis Data	56
3.11.1	Partial Least Squares- Structural Equation Modeling	56
3.11.2	Pengujian Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>)	57
3.11.2.1	Uji Validitas	58
3.11.2.2	Uji Reliabilitas	59
3.11.3	Uji Multikolinearitas	60
3.11.4	Pengujian Model Struktural (<i>Inner model</i>).....	60
3.11.5	Statistik Deskriptif.....	61
3.11.6	Statistik Inferensial	62
3.12	Studi Pendahuluan.....	63
3.12.1	Hasil Uji Validitas Studi Pendahuluan	63
3.12.2	Hasil Uji Reabilitas Studi Pendahuluan	65
3.13	Model Penelitian Dari Pretest Yang Sudah Lolos Uji.....	66

BAB IV	67
4.1 Karakteristik Responden	67
4.1.1 Jenis Kelamin.....	68
4.1.2 Usia.....	69
4.1.3 Domisili.....	69
4.1.4 Profesi	70
4.1.5 Status Perkawinan.....	70
4.1.6 Pendidikan.....	71
4.1.7 Pendapatan Perbulan	71
4.1.8 Frekuensi Menginap di Hotel	72
4.1.9 Bintang Hotel	72
4.2 Statistik Deskriptif.....	72
4.2.1 Statistik Deskriptif <i>Service Innovation Capability</i>	73
4.2.2 Statistik Deskriptif <i>Marketing & Brand Communication</i>	75
4.2.3 Statistik Deskriptif <i>Brand Satisfaction</i>.....	77
4.2.4 Statistik Deskriptif <i>Brand Loyalty</i>	79
4.3 Analisa Data Penelitian Aktual.....	82
4.3.1 Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>)	82
4.3.2 Pengujian Multikolinearitas	84
4.3.3 Model Struktural (<i>Inner Model</i>).....	85
4.3.4 Hasil Uji Hipotesis Penelitian	85
4.4 Pembahasan Hipotesis	88
4.4.1 Pengaruh <i>Service Innovation Capability</i> terhadap <i>Marketing & Brand Communication</i>	88
4.4.2 Pengaruh <i>Marketing & Brand Communication</i> terhadap <i>Brand Satisfaction</i> ..	89
4.4.4 Pengaruh <i>Marketing & Brand Communication</i> terhadap <i>Brand Loyalty</i>.....	90
4.4.5 Pengaruh <i>Service Innovation Capability</i> terhadap <i>Brand Satisfaction</i>	90
4.4.6 Pengaruh <i>Service Innovation Capability</i> terhadap <i>Brand Loyalty</i>	91
4.4.7 Pengaruh <i>Brand Satisfaction</i> terhadap <i>Brand Loyalty</i>	92
4.5 Perbandingan Hasil Penelitian Aktual dengan Hasil Penelitian Sebelumnya.....	93
BAB V	96
5.1 Kesimpulan.....	96
5.2 Implikasi Manajerial	101
5.3 Keterbatasan Penelitian	103
5.4 Saran untuk Penelitian Selanjutnya	103

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Jumlah Pulau di Seluruh Provinsi Indonesia.....	3
Gambar 1.2 Jumlah Kunjungan Wisatawan Mancanegara (2009-2018)	3
Gambar 1.3 Jumlah Devisa Sektor Pariwisata 2015-2018 (Miliar US \$).....	4
Gambar 1.4 Perolehan Devisa Indonesia	4
Gambar 1.5 Jumlah Tamu Asing pada Hotel Bintang (Ribu Orang), 2015-2019...5	5
Gambar 1.6 Jumlah Tamu Indonesia pada Hotel Bintang (Ribu Orang), 2015-2019.....	6
Gambar 1.7 Jumlah Tamu Asing pada Hotel Non Bintang (Orang), 2015-2019 ...6	6
Gambar 1.8 Jumlah Tamu Indonesia pada Hotel Non Bintang (Orang), 2015-2019	7
Gambar 2.1 Model Penelitian	42
Gambar 3.1 Model Penelitian Pretest yang Sudah Lolos Uji.....	66
Gambar 4.1 PLS Algorithm Path Model.....	85



DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Hasil Penelitian Terdahulu.....	32
Tabel 3.1 Definisi Konseptual dan Operasional	48
Tabel 3.2 Interval Skala	62
Tabel 3.3 Uji Validitas Outer Loadings	63
Tabel 3.4 Uji Validitas Nilai AVE.....	64
Tabel 3.5 Uji Validitas Discriminant Validity (HTMT)	65
Tabel 3.6 Uji Reliabilitas Studi Pendahuluan	65
Tabel 4.1 Karakteristik Responden	67
Tabel 4.2 Statistik Deskriptif Service Innovation Capability	73
Tabel 4.3 Statistik Deskriptif Marketing & Brand Communication	75
Tabel 4.4 Statistik Deskriptif Brand Satisfaction.....	77
Tabel 4.5 Statistik Deskriptif Brand Loyalty	80
Tabel 4.6 Uji Validitas Outer Loading.....	83
Tabel 4.7 Uji Validitas Discriminant Validity (HTMT)	83
Tabel 4.8 Uji Reliabilitas Penelitian Aktual	84
Tabel 4.9 Evaluasi Multikolinearitas	84
Tabel 4.10 Nilai R-Square	86
Tabel 4.11 Hasil Uji Hipotesis	87
Tabel 4.12 Perbandingan Hasil Penelitian Aktual dengan Hasil Penelitian Sebelumnya	93