

KATA PENGANTAR

Puji Syukur kepada Tuhan Yesus Kristus atas segala berkat dan rahmatNya, sehingga Tugas Akhir ini dapat diselesaikan. Tugas akhir dalam bentuk skripsi yang berjudul **“PENGARUH KUALITAS PRODUK, PERSEPSI HARGA, CITRA MEREK, KEPUASAN PELANGGAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN ELEVANIA”**. Melalui penelitian ini dapat diselesaikan tugas akhir dalam bentuk skripsi sebagai syarat untuk mendapatkan gelar Sarjana Ekonomi Universitas Pelita Harapan, Tangerang.

Ucapan banyak terimakasih juga peneliti ucapkan kepada Ibu Isana S.C. Meranga, S.p., M.M. selaku dosen pembimbing peneliti yang telah selalu sabar menghadapi peneliti dan memberikan sungguh banyak masukan, ide, kritik dan juga waktu dalam guna menyelesaikan tugas akhir dalam bentuk skripsi peneliti.

Dukungan moral dan materil juga banyak didapatkan oleh peneliti dari berbagai pihak dalam rangka menyelesaikan tugas akhir dalam bentuk skripsi ini. Oleh karena itu peneliti mengucapkan banyak terimakasih kepada:

1. Ibu Gracia Shinta S. Ugut, M.B.A., Ph.D. selaku Dekan Ekonomi di Universitas Pelita Harapan.
2. Ibu Isana S.C. Meranga, S.p., M.M. selaku ketua program studi Manajemen di Universitas Pelita Harapan dan sebagai Dosen Pembimbing Skripsi saya.
3. Bapak Dr. Ir. Evo Sampetua Hariandja, M.M. selaku ketua konsentrasi marketing di Universitas Pelita Harapan.
4. Bapak Danet Arya Patria, S.E., M.B.A. selaku pembimbing akademik saya di Universitas Pelita Harapan.

5. Seluruh dosen, staf tata usaha, dan staf pengajar di Universitas Pelita Harapan yang berkontribusi dalam memberikan ilmu, wawasan, pengalaman, dan saran yang sungguh bermanfaat bagi peneliti selama menyelesaikan studi di Universitas Pelita Harapan.
6. Orang tua, kembaran saya Inga, adik saya Gabriel, beserta keluarga besar peneliti yang tidak dapat peneliti sebutkan satu – persatu yang tidak berhenti mendukung, mendoakan, dan memberi motivasi kepada peneliti selama menyelesaikan program studi dan skripsi di Universitas Pelita Harapan.
7. Kepada kekasih peneliti Juan Raja Romero, sahabat peneliti Natania yang selalu setia menemani dan mengisi hari – hari peneliti dalam masa perkuliahan dan menyelesaikan skripsi ini.
8. Semua pihak yang berkontribusi dan telah membantu peneliti selama masa perkuliahan dan penyelesaian skripsi ini yang tidak dapat disebutkan satu per satu

Peneliti pun menyadari bahwa masih sungguh banyak kekurangan dalam Skripsi ini. Sehingga peneliti sangat terbuka dalam menerima segala bentuk kritik, saran dan masukan yang bersifat objektif dan membangun sehingga dapat bermanfaat dalam rangka memberikan wawasan yang lebih luas untuk peneliti. Atas ini peneliti mengucapkan banyak terima kasih atas perhatiannya.

DAFTAR ISI

| | Halaman |
|---|---------|
| ABSTRAK | v |
| ABSTRACT | vi |
| KATA PENGANTAR..... | vii |
| DAFTAR ISI..... | x |
| DAFTAR TABEL..... | xiii |
| DAFTAR GAMBAR..... | xiv |
| BAB I | 1 |
| PENDAHULUAN..... | 1 |
| 1.1 Latar Belakang Masalah | 1 |
| 1.1.1. Pendahuluan | 1 |
| 1.1.2. Perkembangan <i>E- Commerce</i> | 2 |
| 1.1.3. Perkembangan <i>E – Commerce</i> Elevania | 3 |
| 1.1.4. Meningkatnya <i>E – Commerce</i> Elevania | 5 |
| 1.1.5. Mengalami penurunan terhadap <i>E – Commerce</i> Elevania | 8 |
| 1.2 Rumusan Masalah..... | 17 |
| 1.3 Tujuan Penelitian..... | 17 |
| 1.4 Pembatasan Penelitian..... | 18 |
| 1.5 Manfaat Penelitian | 18 |
| 1.6 Sistematika Penelitian..... | 19 |
| BAB II | 20 |
| KAJIAN TEORI..... | 20 |
| 2.1 TAM (<i>Technology Acceptance Model</i>) | 20 |
| 2.2 Kualitas Produk | 23 |
| 2.2.2 Persepsi Harga..... | 28 |
| 2.2.1 Faktor – Faktor dalam Menentukan Kebijakan Penetapan Harga..... | 29 |
| 2.2.2 Metode Penetapan Harga | 30 |
| 2.2.3 Hubungan Persepsi Harga dengan Keputusan Pembelian | 32 |
| 2.3 Citra Merek | 33 |
| 2.4 Kepuasan Pelanggan..... | 43 |
| 2.5 Loyalitas Pelanggan | 44 |
| 2.6 Hubungan Kualitas Produk dengan Kepuasan Pelanggan | 47 |

| | | |
|-------------|---|-----------|
| 2.7 | Hubungan Persepsi Harga dan Kepuasan Pelanggan | 48 |
| 2.8 | Hubungan Citra Merek dan Kepuasan Pelanggan..... | 48 |
| 2.9 | Hubungan Kepuasan Pelanggan dan Loyalitas Pelanggan..... | 48 |
| 2.10 | Model Konseptual | 50 |
| | BAB III..... | 52 |
| | METODE PENELITIAN | 52 |
| 3.1 | Paradigma Penelitian..... | 52 |
| 3.2 | Desain Penelitian..... | 55 |
| 3.3 | Objek dan Subjek Penelitian | 56 |
| 3.4 | Unit Analisis | 57 |
| 3.5 | Pengukuran Variabel..... | 58 |
| 3.6 | Populasi dan Sampel..... | 59 |
| | 3.6.1 Populasi..... | 59 |
| | 3.6.2 Sampel | 59 |
| 3.7 | Teknik Pengambilan Sampel | 61 |
| 3.8 | Skala Pengukuran..... | 65 |
| 3.9 | Teknik Pengumpulan Data | 66 |
| 3.10 | <i>Structural Equation Modelling (SEM)</i> | 67 |
| 3.11 | Partial Least Square (PLS) | 69 |
| 3.12 | Goodness Of Data | 70 |
| | 3.12.1 Validitas | 70 |
| | 3.12.2 Reabilitas | 71 |
| 3.13 | Preliminary Test..... | 72 |
| | BAB IV | 73 |
| | HASIL DAN PEMBAHASAN | 73 |
| 4.1. | Hasil Uji Studi Pendahuluan..... | 73 |
| | 4.1.1 Uji Reliabilitas Studi Pendahuluan | 73 |
| | 4.1.2 Uji Validitas Studi Pendahuluan | 74 |
| 4.2 | Hasil Penelitian Aktual | 77 |
| | 4.2.1 Profil Responden..... | 77 |
| | 4.2.2 Statistik Deskriptif..... | 79 |
| | 4.2.1 Hasil Uji Penelitian Aktual | 81 |
| 4.3 | Pembahasan..... | 87 |
| | BAB V | 92 |
| | HASIL DAN PEMBAHASAN | 92 |

| | | |
|-----------------------------|-------------------------------------|------------|
| 5.1 | Kesimpulan | 92 |
| 5.2 | Implikasi Manajerial..... | 93 |
| 5.3 | Implikasi Teoritis | 95 |
| 5.4 | Keterbatasan Penelitian..... | 95 |
| 5.5 | Saran..... | 96 |
| DAFTAR PUSTAKA | | 97 |
| LAMPIRAN..... | | 109 |



DAFTAR TABEL

| | |
|--|----|
| Tabel 1. 1 Jumlah Pendapatan PT. XL. Axiata,Tbk Tahun 2013 – 2016 | 10 |
| Tabel 1. 2 Daftar Keluhan Pelanggan Elevania | 11 |
| | |
| Tabel 3. 1 Perbedaan Penelitian Kuantitatif dan Penelitian Kualitatif | 53 |
| Tabel 3. 2 Definisi Konseptual dan Definisi Operasional | 62 |
| Tabel 3. 3 Skala likert | 65 |
| | |
| Tabel 4. 1 Uji Reliabilitas Studi Pendahuluan dengan Cronbach's Alpha | 73 |
| Tabel 4. 2 Uji Reliabilitas Studi Pendahuluan dengan Composite Reliability | 74 |
| Tabel 4. 3 Hasil Uji Validitas Studi Pendahuluan dengan AVE..... | 75 |
| Tabel 4. 4 Hasil Uji Validitas Studi Pendahuluan dengan Outer Loading | 75 |
| Tabel 4. 5 Hasil Uji Validitas Diskriminan Studi Pendahuluan | 77 |
| Tabel 4. 6 Profil Responden..... | 78 |
| Tabel 4. 7 Hasil Pengujian Statistik Deskriptif Penelitian Aktual..... | 79 |
| Tabel 4. 8 Uji Reliabilitas Penelitian Aktual dengan Cronbach's Alpha | 81 |
| Tabel 4. 9 Uji Reliabilitas Penelitian Aktual dengan Composite Reliability | 82 |
| Tabel 4. 10 Hasil Uji Validitas Penelitian Aktual dengan AVE..... | 82 |
| Tabel 4. 11 Hasil Uji Validitas Penelitian Aktual dengan Outer Loading..... | 83 |
| Tabel 4. 12 Hasil Uji Validitas Diskriminan Penelitian Aktual..... | 84 |
| Tabel 4. 13 Hasil Uji Model Struktural (Hipotesis)..... | 85 |

DAFTAR GAMBAR

| | |
|---|----|
| Gambar 1. 1 Pertumbuhan dan Prediksi Penjualan E-Commerce di Indonesia..... | 3 |
| Gambar 1. 2 Cara Bertransaksi Menggunakan Elevania | 7 |
| Gambar 1. 3 Jumlah Investasi Ventura PT. XL. Axiata, Tbk pada PT. XL Planet Tahun 2014 – 2017..... | 9 |
| | |
| Gambar 2. 1 Model TAM | 23 |
| Gambar 2. 2 Model Konseptual Pemrosesan kognitif dari Informasi Harga..... | 28 |
| Gambar 2. 3 Model Konseptual | 51 |
| | |
| Gambar 4. 1 Model Pengukuran dan Model | 87 |

