

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kami panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan rahmat dan hidayahnya sehingga dapat menyelesaikan skripsi. Tugas akhir dengan judul “Efek moderasi dari Long Term Orientation dan Café Involvement terhadap Reward Timing serta Reward Type Pada Café di Jabodetabek” ini guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi strata satu pada Universitas Pelita Harapan, Tangerang. Penulis juga mendapatkan banyak bantuan serta bimbingan dari berbagai pihak, sehingga dalam kesempatan ini penulis ingin mengucapkan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada yang terhormat:

1. Ibu Gracia Shinta S. Ugut, MBA., Ph.D. . selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Harapan.
2. Ibu Isana S. C. Meranga, S.P., M.M . selaku Ketua Jurusan Manajemen Universitas Pelita Harapan Karawaci.
3. Ibu Juanna Judith Huliselan, MA, Ph.D. Selaku dosen Pembimbing I yang telah meluangkan waktunya untuk membimbing dan memberikan arahan bagi penulis dalam penyelesaian skripsi ini.
4. Bapak Dr. Innocentius Bernarto. selaku Dosen Pembimbing Akademik yang telah memberikan bimbingan kepada penulis mulai dari semester I sampai penulis dapat menyelesaikan studi.
5. Kepada Ayah dan Ibu serta seluruh keluarga yang senantiasa mendo’akan,memberi motivasi,nasihat, serta memberikan dorongan baik secara moral selama penulis kuliah di Universitas Pelita Harapan Karawaci.

6. Kepada Sahabat-sahabat dirumah, yaitu Dila dan Ita yang selalu memberikan motivasi.
7. Kepada Sahabat-sahabat SMA, yaitu Dela, Stephanie, Tifani, dan Anet yang selalu memberi masukan dan dukungan kepada penulis.
8. Kepada Sahabat-sahabat di Kampus, yaitu Alecia, Audrey, Agnes, Devona, Jesica, Naura, dan Rosita yang telah menemani penulis dari semester I hingga penyelesaian skripsi ini.

Penulis menyadari jika penulisan dalam skripsi ini masih jauh dari kata sempurna. Sehingga dengan segala kerendahan hati penulis menerima segala kritik serta saran demi kesempurnaan skripsi ini

Tangerang, 5 Mei 2021

FELI FITRIALIKA

DAFTAR ISI

COVER	
PERNYATAAN DAN PERSETUJUAN UNGGAH TUGAS AKHIR	
PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR	
PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR	
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Manfaat Penelitian	6
1.4.1 Teoritis	6
1.4.2 Praktis.....	6
1.5 Sistematika Penulisan.....	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	8
2.1 Konsep dari Kewirausahaan.....	8
2.2 Inovasi Bisnis	9
2.3 Consumer Behaviour.....	10
2.4 Consumer Loyalty	11
2.5 Customer Relationship Management (CRM).....	11
2.5.1 Tujuan Umum Sistem CRM.....	13
2.5.2 Aplikasi Umum CRM	13
2.6 Customer Loyalty Program	15
2.6.1 Faktor yang Mempengaruhi Customer Loyalty Program	20

2.6.2 Long Term Orientation	21
2.6.3 Family Restaurant.....	22
2.6.4 Price Sensitivity	23
2.7 Penelitian Terdahulu	24
2.8 Kerangka Berpikir	26
2.9 Hipotesis.....	27

BAB III METODE PENELITIAN29

3.1 Pemilihan Lokasi.....	29
3.2 Subyek dan Obyek Penelitian	30
3.2.1 Subyek Penelitian.....	30
3.2.2 Obyek Penelitian	31
3.3 Definisi Operasional dan Model Penelitian	32
3.3.1 Definisi Operasional.....	32
3.3.2 Model Penelitian	36
3.4 Metode Pengumpulan Data	37
3.5 Metode Pengumpulan Sampel.....	38
3.5.1 Penentuan Jumlah Sampel.....	39
3.5.2 Skala Pengukuran.....	40
3.5.3 Teknik Pengolahan Data	40
3.6 Jenis Penelitian.....	41
3.6.1 Variabel Penelitian Eksperimental.....	41
3.6.2 Desain Eksperimental.....	44
3.7 Teknik Analisi Data	44
3.7.1 Uji Validitas.....	45
3.7.2 Uji Realibilitas	45
3.7.3 Manipulation Check.....	46
3.7.4 Uji Hipotesis.....	48
3.7.4.1 Uji Beda (ANOVA)	48
3.8 Hasil Studi Pendahuluan	49
3.8.1 Pre-Test	50

BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN HASIL PENELITIAN	52
4.1 Karakteristik Responden	52
4.2 Statistika Deskriptif.....	55
4.3 Analisis Uji Hipotesis	65
4.3.1 Manipulation Check.....	65
4.3.2 Analisis Anova H1 untuk Eksperimen 1	67
4.3.3 Analisis Anova H2 untuk Eksperimen 2 dan Eksperimen 4	70
4.3.3.1 Eksperimen 2.....	70
4.3.3.2 Eksperimen 4.....	72
4.3.5 Analisis Anova H3 untuk Eksperimen 3	75
4.3.5 Analisis Anova H4 untuk Eksperimen 2 dan Eksperimen 4	77
4.3.5.1 Eksperimen 2.....	77
4.3.5.2 Eksperimen 4.....	79
4.4 Pembahasan Uji Hipotesis.....	83
4.4.1 Hasil uji Anova H1 untuk Eksperimen 1	83
4.4.2 Analisis Anova H2 untuk Eksperimen 2 dan Eksperimen 4	84
4.4.3 Analisis Anova H3 untuk Eksperimen 3.....	86
4.4.4 Analisis Anova H4 untuk Eksperimen 2 dan Eksperimen 4	88
4.5 Perbandingan Dengan Peneliti Terdahulu.....	90
 BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	 94
5.1 Kesimpulan	94
5.2 Implikasi Manajerial	95
5.3 Keterbatasan Penelitian.....	97
5.4 Saran Untuk Penelitian Selanjutnya.....	97
 DAFTAR PUSTAKA	 99

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Grafik data bisnis kuliner pada tahun 2014-2019.....	2
Gambar 2.1 Kerangka Berpikir.....	26
Gambar 2.2 Hipotesis Gambar.....	28
Gambar 3.1 Model Penelitian.....	37
Gambar 4.1 Interaksi antara Reward Timing dengan Long Term Orientation terhadap Customer Loyalty.....	68
Gambar 4.2 Interaksi antara Reward Type dengan Long Term Orientation terhadap Customer Loyalty.....	71
Gambar 4.3 Interaksi antara Reward Type dengan Long Term Orientation terhadap Customer Loyalty.....	73
Gambar 4.4 Interaksi antara Reward Timing dengan Café Involvement terhadap Customer Loyalty.....	76
Gambar 4.5 Interaksi antara Reward Type dengan Café Involvement terhadap Customer Loyalty.....	78
Gambar 4.6 Interaksi antara Reward Type dengan Café Involvement terhadap Customer Loyalty.....	80
Gambar 4.7 Hasil Uji Hipotesis.....	82

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1	Penelitian Terdahulu.....	24
Tabel 3.1	Skema Skenario untuk Peneliatan Eksperimen.....	32
Tabel 3.2	Definisi Operasional.....	33
Tabel 3.3	Tabel Manipulasi.....	51
Tabel 4.1	Karakteristik Responden.....	52
Tabel 4.2	Persepsi Responden Terhadap Variabel Long-term Orientation.....	55
Tabel 4.3	Persepsi Responden Terhadap Variabel Family Restaurant Involvement	57
Tabel 4.4	Persepsi Responden Terhadap Variabel Price sensitivity.....	59
Tabel 4.5	Persepsi Responden Terhadap Variabel Customer Loyalty.....	62
Tabel 4.6	Tabel Manipulasi.....	66
Tabel 4.7	Statistik Deskriptif Uji ANOVA antara Customer Loyalty dengan Long Term Orientation dan Reward Timing.....	67
Tabel 4.8	Hasil Uji ANOVA antara Customer loyalty dengan Long Term Orientation dan Reward Timing.....	68
Tabel 4.9	Statistik Deskriptif Uji ANOVA antara Customer Loyalty dengan Long Term Orientation dan Reward Type.....	70
Tabel 4.10	Hasil Uji ANOVA antara Customer loyalty dengan Long Term Orientation dan Reward Type.....	70
Tabel 4.11	Statistik Deskriptif Uji ANOVA antara Customer Loyalty dengan Long Term Orientation dan Reward Type.....	72
Tabel 4.12	Hasil Uji ANOVA antara Customer loyalty dengan Long Term Orientation dan Reward Type.....	73
Tabel 4.13	Statistik Deskriptif Uji ANOVA antara Customer Loyalty dengan Café involvement dan Reward Timing.....	75

Tabel 4.14	Hasil Uji ANOVA antara Customer loyalty dengan Café Involvement dan Reward Timing.....	75
Tabel 4.15	Statistik Deskriptif Uji ANOVA antara Customer Loyalty dengan Café Involvement dan Reward Type.....	77
Tabel 4.16	Hasil Uji ANOVA antara Customer loyalty dengan Café Involvement dan Reward Type.....	77
Tabel 4.17	Statistik Deskriptif Uji ANOVA antara Customer Loyalty dengan Café Involvement dan Reward Type.....	79
Tabel 4.18	Hasil Uji ANOVA antara Customer loyalty dengan Café Involvement dan Reward Type.....	80
Tabel 4.19	Hasil Pengujian Hipotesis Penelitian.....	82
Tabel 4.20	Tabel Hasil Perbandingan Penelitian Terdahulu Dengan Penelitian Sekarang.....	91

DAFTAR LAMPIRAN

LAMPIRAN A KUISIONER PENELITIAN	A-1
LAMPIRAN B HASIL PENGOLAHAN DATA DENGAN PROGRAM SMARTPLS 3.0 PENELITIAN	B-1

