

ABSTRAK

Eugenia Aurelia (00000010927)

“ANALISIS PENGENDALIAN INTERNAL SISTEM AKUNTANSI SIKLUS PENJUALAN BARANG DAGANG DAN PIUTANG PERUSAHAAN (STUDI KASUS PT MAHKOTA ANUGERAH SATRIA)”

(xv + 91 halaman; 7 gambar; 2 figure; 2 tabel; 6 lampiran)

Pengendalian internal adalah meliputi organisasi semua metode dan ketentuan yang terkoordinasi yang dianut dalam suatu perusahaan untuk melindungi harta miliknya, mengecek kecermatan dan kehandalan data akuntansi, meningkatnya efisiensi usaha dan mendorong ketaatan kebijakan manajemen yang telah digariskan. Sistem akuntansi dapat berjalan dengan baik bila didalamnya terdapat struktur pengendalian internal yang berjalan secara efektif. Maka pengendalian internal menjadi hal yang sangat penting untuk diperhatikan guna meningkatkan efisiensi dan efektivitas perusahaan. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui efektivitas atas pengendalian internal siklus penjualan dan piutang perusahaan.

Metode pengumpulan data yang digunakan dalam penulisan tugas akhir ini adalah melalui penelitian kepustakaan dan penelitian lapangan, yaitu dengan cara observasi serta melakukan wawancara dengan pihak – pihak yang terkait dengan penjualan dan penerimaan kas di perusahaan.

Berdasarkan analisis penulis selama penelitian ini, penulis dapat menyimpulkan bahwa pengendalian internal atas sistem akuntansi penjualan dan piutang usaha PT. Mahkota Anugerah Satria berfungsi secara efektif dan efisien. Namun, masih tetap terdapat beberapa kelemahan, antara lain perusahaan tidak menetapkan sanksi apabila terjadi keterlambatan pembayaran yang dilakukan pelanggan, serta tidak terdapat pernyataan piutang yang dikirimkan secara periodik kepada pelanggan.

Kata kunci: Pengendalian internal, siklus penjualan, COSO, sistem dan prosedur, kredit, piutang.

ABSTRACT

Eugenia Aurelia (00000010927)

“ANALISIS PENGENDALIAN INTERNAL SISTEM AKUNTANSI SIKLUS PENJUALAN BARANG DAGANG DAN PIUTANG PERUSAHAAN (STUDI KASUS PT MAHKOTA ANUGERAH SATRIA)”

(xv + 91 pages; 7 pictures; 2 figures; 2 tabels; 6 appendix)

Internal control in organizations includes all coordinated methods and provisions that was adopted in a company to protect its property, checking the accuracy and reliability of accounting data, increase business efficiency and encourage compliance with the management policies outlined. The accounting system can work well if there is an internal control structure that runs effectively. So internal control is a very important thing to consider in order to improve the efficiency and effectiveness of the company. This research is aim to understand the effectiveness of company's internal control of sales cycle and accounts receivable.

Data collection methods used in this thesis are through library research and field research, by observing and conducting interviews with parties related to the sale and cash receipt in the company.

Based on the analysis of the author during this study, author can conclude that internal control over the sales and accounts receivable accounting system of PT. Mahkota Anugerah Satria functions effectively and efficiently. However, there are still some weaknesses, among others, the company doesn't set sanctions if there are delays in payments made by customers, and there is no statement of receivables sent periodically to customers.

Keywords: Internal control, sales cycle, COSO, systems and procedures, credit, accounts receivable.