

## Lampiran A:

### Hasil wawancara *prasurevery* dengan Manajer Penjualan

**Responden: Manajer Penjualan**

**Waktu: 45 menit**

**Hari/Tanggal: Kamis, 04 April 2019**

**1. Bagaimana gambaran umum perusahaan?**

CV. KI telah berdiri selama lima tahun hingga sekarangt, brtgerak di bidang importer mesin dari China untuk diperdagangkan di Indonesia khususnya pulau Jawa.

**2. Metode penjualan apa yang digunakan oleh CV. KI?**

CV. KI menggunakan metode Penjualan Konsinyasi dan regular untuk melayani pembelian mesin kepada pelanggan *home* industri ataupun perusahaan besar.

**3. Bagaimana proses penualan barang dagang yang dilakukan CV. KI?**

Kami memiliki karyawan tim marketing yang memasarkan produk dan kami juga ada seperti *freelance sales* yang memasarkan dan menjual barang dagang perusahaan dan barang dagang kita dibawa oleh orang tersebut untuk diteruskan kepada *end user*.

**4. Kendala apa yang dihadapi perusahaan dalam metode penjualan di CV. KI?**

Tim marketing yang mengabaikan tugasnya dalam memenuhi target penjualan, tim marketing mengetahui adanya system Penjualan Konsinyasi sehingga mereka lebih bergantung dengan adanya system Penjualan Konsinyasi.

**5. Dalam metode Penjualan Konsinyasi adakah hambatan yang sering dijumpai oleh perusahaan?**

Banyak. Adanya *sales price* yang berbeda dengan yang kami berikan sehingga dapat merusak harga, ada biaya perawatan terhadap mesin sebelum diserahkan kepada *Cogsignee*, selain itu ada *double transport* ketika kita menitipkan barang dagang apabila tidak laku. Penjualan barang Konsinyasi juga rawan terjadinya kehilangan, seperti hilangnya *sparepart* perusahaan mau tidak mau mengganti rugi adanya kehilangan tersebut.

**6. Menurut anda apakah perlu perubahan dalam metode pencatatan sistem konsinyasi?**

Ya, menurut saya perlu adanya inovasi dalam pencatatan konsinyasi karena tidak menutup kemungkinan perusahaan akan berekspansi ke lini bisnis yang lebih besar kan ya tidak mungkin dalam pencatatannya tidak sesuai dengan

aturan standar yang benar seperti ini. Jadi saya harap adek dapat membantu perusahaan dalam perkembangan pencatatan akuntansi sistem Konsinyasi.

Sidoarjo, 04 April 2019

Manajer Perusahaan

## Lampiran B

### Rencana Observasi

Tanggal/Hari	Kegiatan yang di observasi	Tujuan
10 Mei 2019 / Jumat	Proses Penjualan	Mendapatkan informasi mengenai umum perusahaan, penjualan, dan strategi perusahaan di hari jumat yang santai
14 Mei 2019 / Selasa	Proses Pencatatan	Untuk mencocokkan informasi data penjualan dan laporan pencatatan Konsinyasi di hari yang sedikit sibuk
16 Mei 2019 / Kamis	Proses Pencatatan	Untuk memastikan bagaimana alur dalam pembelian apakah sudah sesuai dengan strategi penjualan, dilaksanakan pada hari Kamis untuk menanyakan kapan barang akan masuk atau dilakukan pembelian
21 Mei 2019 / Senin	Proses Pengeluaran Barang	Untuk mengecek dan mengamati secara langsung bagaimana perputaran persediaan di gudang dan metode yang digunakan oleh staff Gudang

### Rencana Observasi Lanjutan

Tanggal/Hari	Narasumber	Tujuan
3 Juli 2019/Rabu	Manajer Perusahaan	Untuk dapat mensinkronkan dengan informasi pertama dan jika ada pertanyaan tambahan
18 Juli 2019/Kamis	Manajer Keuangan	Untuk observasi bagaimana siklus pencatatan akhir periode per bulan untuk mengetahui metode pencatatan
10 Juli 2019/Rabu	Administrasi	Melakukan pengamatan proses administrasi data secara langsung atas sinkronisasi data
25 Juli 2019/Kamis	Kepala Gudang	Melakukan observasi perputaran persediaan gudang di pertengahan bulan atas sinkronisasi data

## Lampiran C

### Draft Wawancara dengan Manajer Perusahaan

1. Bagaimana *Company Profile* dari CV. KI ?
2. Kapan CV. KI mulai menerapkan sistem Penjualan Konsinyasi?
3. Kenapa anda sebagai Manajer perusahaan CV. KI memilih sistem Penjualan Konsinyasi?
4. Apa saja yang menjadi kendala atau risiko bagi CV. KI untuk menjalankan sistem Penjualan Konsinyasi?
5. Siapa saja yang menjadi kompetitor bagi CV. KI?
6. Apa saja produk CV. KI dan apa yang menjadi produk utama CV. KI?

### Draft Wawancara dengan Manajer Keuangan

1. Metode apa yang anda gunakan untuk pencatatan transaksi keuangan pada CV. KI?
2. Bagaimana anda mencatat transaksi keuangan pada CV. KI?
3. Apakah CV. KI telah memenuhi standar sesuai dengan PSAK yang berlaku?
4. Apakah ada hambatan mengenai pencatatan transaksi keuangan Penjualan Konsinyasi?
5. Ketika barang sudah berada di pihak *cogsignee* namun belum terjual Anda sebagai *Accounting* mencatatnya sebagai apa?
6. Apakah Anda melakukan penagihan kepada *cogsignee* ?
7. Saat barang yang berada di pihak *cogsignee* sudah terjual Anda mencatatnya sebagai apa?
8. Apakah barang konsinyasi dalam hal pembayaran menggunakan sistem kredit? Bagaimana alur barang yang dikonsinyasikan?
9. Siapa saja yang menjadi *consignee* CV. KI?
10. Bagaimana struktur organisasi CV. KI?
11. Apakah perusahaan membuat laporan dengan dua mata uang? Jika ya, mata uang apa saja yang anda gunakan?

### Draft Wawancara dengan Administrasi

1. Apakah pernah ada hambatan dalam proses pembelian?

2. Bagaimana anda dapat estimasi dalam pembelian barang dagang impor?
3. Bagaimana administrasi proses impor?
4. Apa saja yang dilakukan *supplier* jika ada barang hilang karena ekspedisi akan dipotong dengan tagihannya?

**Draft Wawancara dengan Kepala Gudang**

1. Bagaimana perputaran persediaan pada CV. KI?
2. Apa saja yang menjadi hambatan untuk bagian Gudang?
3. Dimana saja Gudang milik CV. KI yang menjadi tempat penyimpanan persediaan?
4. Apakah staff Gudang juga menjaga barang?
5. Kapan saja pihak gudang melakukan *stock opname* terhadap mesin?
6. Apakah anda melakukan pencatatan akuntansi? Jika iya, Anda mencatatnya sebagai apa?

## Lampiran D: LAPORAN HASIL WAWANCARA

Topik	: Akuntansi Konsinyasi	
Narasumber	: Nama	: Mr. H
	: Jabatan	: Manajer Perusahaan
	: Hubungan dengan penelitian : Informasi Perusahaan	
Hari/Tanggal	: Rabu, 3 Juli 2019	
Waktu	: 13.00-14.00	

### 1. Bagaimana *Company Profile* dari CV. KI ?

CV. KI berdiri 5 tahun yang lalu kita menjual mesin impor dari China untuk kebutuhan mesin *packaging* bisa juga untuk produksi mesin *packaging* karena yang kita jual beragam mesin sesuai dengan kebutuhan pelanggan. CV. KI juga bisa *customized* sesuai kebutuhan pelanggan kita menyesuaikan.

### 2. Kapan CV. KI mulai menerapkan sistem Penjualan Konsinyasi?

Sejak tahun 2018 awal, tahun 2017 sudah ada rencana untuk sistem konsinyasi ini tapi baru terealisasikan pada 2017 akhir. Kita juga menunggu tutup buku tahun 2017 dan 2018 mulai membuka lembaran baru yaitu sistem konsinyasi mulai berjalan.

### 3. Kenapa anda sebagai Manajer perusahaan CV. KI memilih sistem Penjualan Konsinyasi?

Karena kita mempertimbangkan bisnis kita ke depan dan keluar dari zona nyaman ini masa gini-gini aja, lagian kita evaluasi marketing kita kurang gencar untuk memasarkan produk kami jadi jalan tengahnya kita ambil sistem jual titip seperti ini.

**7. Apa saja yang menjadi kendala atau risiko bagi CV. KI untuk menjalankan sistem Penjualan Konsinyasi?**

Risiko yang kami hadapi saat barang tidak laku ya, karena terjadi penumpukan barang di gudang apalagi mesin kan juga ukuran besar ya jadi ya lumayan makan *space* kita juga terbatas soal penyimpanan. Risiko lainnya ya saat kita perawatan barang biar mesinnya tidak berkarat seperti kita tutupi plastik *wrapping* sama diolesi oli dan minyak.

**8. Siapa saja yang menjadi kompetitor bagi CV. KI?**

Ya banyak, di wilayah Surabaya saja sudah ada 3-4 an karena itu kita menggunakan sistem konsinyasi. Penjualan mesin juga tidak bisa laku cepat dan termasuk *blue ocean* bisnis. Kita juga berani mampu bersaing karena harga kita lebih murah, menyediakan jasa *service* gratis, dan kita menyesuaikan permintaan pelanggan.

**9. Apa saja produk CV. KI dan apa yang menjadi produk utama CV. KI?**

Ada banyak, seperti mesin bubut, mesin *packaging* dan lainnya, untuk konsinyasi kita ada dan produk utama kami ada Wire Cutting Machine 4050, Wire Cutting Machine 3240, Wire Cutting Machine 5063, dan Wire Cutting 6380. Produk kami ada Wire Cutting Machine, Shearing Machine, dan EDM Drilling Machine.

Sidoarjo, 03 Juli 2019

Manajer Perusahaan

**LAMPIRAN D : LAPORAN HASIL WAWANCARA**

Topik	: Akuntansi Konsinyasi	
Narasumber	: Nama	: Mrs. S
	: Jabatan	: Manajer Keuangan
	: Hubungan dengan penelitian : Pencatatan Akuntansi	
Hari/Tanggal	: Kamis, 18 Juli 2019	
Waktu	: 09.00 – 10.00	

**12. Metode apa yang anda gunakan untuk pencatatan transaksi keuangan pada CV. KI?**

Menggunakan metode sewajarnya ya kalau pencatatan barang ya metode FIFO (first in first out) karena lini bisnis kami penjualan mesin jadi ya kita dalam pencatatan penjualan mesin sedikit lebih banyak ke pencatatan *spareparts* nya.

**13. Bagaimana anda mencatat transaksi keuangan pada CV. KI?**

Mencatat saat terjadi pembelian dan penjualan mesin dengan metode FIFO menggunakan aplikasi accurate juga.

**14. Apakah CV. KI telah memenuhi standar sesuai dengan PSAK yang berlaku?**

Kalau memenuhi standar ya memenuhi tapi saya rasa tidak semua, ada beberapa hal yang belum ya. Hal itu dikarenakan kita belum cukup mampu menguasai perlu pelatihan dan kita juga masih di kapasitas CV bisnisnya tapi untuk ke depan kita sepertinya akan berkembang ya.

**15. Apakah ada hambatan mengenai pencatatan transaksi keuangan Penjualan Konsinyasi?**

Untuk penjualan konsinyasi kita belum cukup memahami karena itu masih baru berjalan juga. Untuk hambatan pastinya ada karena kita masih tidak tau jadi tidak mencatat untuk penjualan konsinyasi hanya jurnal penjualan biasa.



**16. Ketika barang sudah berada di pihak *cogsignee* namun belum terjual Anda sebagai *Accounting* mencatatnya sebagai apa?**

Karena kita tidak cukup mengerti ya jadi mencatatnya sebagai penjual

D – 4

**17. Apakah Anda melakukan penagihan kepada *cogsignee* ?**

Iya saya merangkap tugas itu melakukan penagihan dan penawaran harga untuk pemesanan mesin juga bisa menghubungi ke saya untuk dapat saya teruskan ke atasan.

**18. Saat barang yang berada di pihak *cogsignee* sudah terjual Anda mencatatnya sebagai apa?**

Kita mencatatnya sebagai pendapatan penjualan biasa

**19. Apakah barang konsinyasi dalam hal pembayaran menggunakan sistem kredit? Bagaimana alur barang yang dikonsinyasikan?**

Iya kita menerima pembayaran secara kredit juga dengan leasing melalui BFI, MNC dan sebagainya. Kita menitipkan barang kepada *consignee* lalu kita mengatur forklift dan pengiriman itu kita yang menanggungnya.

**20. Siapa saja yang menjadi *Consignee* CV. KI?**

Kami CV.KI ada *consignee* B Teknik, J Teknik, A Jaya, S Teknik, dan KW Jaya

**21. Bagaimana Struktur Organisasi CV. KI?**

Jabatan saya saat ini Manajer Keuangan CV. KI di perusahaan ini ada Direktur dan Wakil Direktur saya sebagai Manajer Keuangan berhubungan langsung dengan Direktur dan Wakil direktur. Saya membawahi Teknisi, Marketing, Administrasi, Gudang, dan Logistik.

**22. Apakah perusahaan membuat laporan dengan dua mata uang? Jika ya, mata uang apa saja yang anda gunakan?**

Ya, dalam pelaporan kita ada dua mata uang yaitu dalam bentuk CNY dan IDR, mata uang CNY untuk laporan supplier dan IDR untuk manajemen CV. KI.

Sidoarjo, 18 Juli 2019

Manajer Keuangan

## LAMPIRAN D : LAPORAN HASIL WAWANCARA

Topik	: Analisis Konsinyasi	
Narasumber	: Nama	: Mrs. L
	Jabatan	: Administrasi
	Hubungan dengan penelitian: Pembelian Mesin	
Hari/Tanggal	: Rabu, 10 Juli 2019	

**1. Apakah pernah ada hambatan dalam proses pembelian?**

Tidak ada hanya saja pada saat barang datang.

**2. Bagaimana anda dapat estimasi dalam pembelian barang dagang impor?**

Kita sudah ada perjanjian untuk pengiriman dari China ke Indonesia 3 bulan, untuk order dan kita rata-rata kan ada barang *fast moving* dan tidak.

**3. Bagaimana administrasi proses impor?**

Melakukan *purchase order* (PO) ke *supplier* beserta gambar foto sesuai permintaan dari *supplier* mengirimkan perjanjian pembelian untuk di tanda tangani dan di stempel oleh kedua belah pihak. CV. KI melakukan pembayaran ke *supplier* sesuai dengan perjanjian yang disepakati. Saat barang dikirim ke Indonesia dan CV. KI mengusahakan proses pengurusan di Bea Cukai dengan biro jasa. CV. KI membayar Pajak Impor Barang (PIB) dan jasa tersebut, barang sampai di gudang CV. KI.

Kita melakukan bongkar muat mengurus perizinan terkadang customer juga menghubungi saya terutama untuk barang konsinyasi agar barangnya cepat sampai.

**4. Apa saja yang dilakukan *supplier* jika ada barang hilang karena ekspedisi akan dipotong dengan tagihannya?**

Harus dicocokkan dengan *packing list* dan *Invoice* yang disaksikan oleh kedua belah pihak, dan juga mungkin terjadi kehilangan barang oleh ekspedisi.

Sidoarjo, 10 Juli 2019

Staff Administrasi

## LAMPIRAN D : HASIL LAPORAN WAWANCARA

Topik	: Analisis Konsinyasi
Narasumber	: Nama : Mr. S
	Jabatan : Kepala Gudang
	Hubungan dengan penelitian : Persediaan Barang
Hari/Tanggal	: Kamis, 25 Juli 2019
Waktu	: 15.00 – 16.00

### 1. Bagaimana perputaran persediaan pada CV. KI?

Terkadang lancar terkadang juga tidak, karena kita penjualan mesin yang mana ukurannya besar dan tidak cepat laku. Gudang kita juga terbagi menjadi dua.

### 2. Apa saja yang menjadi hambatan untuk bagian Gudang?

Saat bongkar muat dari truk kontainer kita lembur sampai malam, terus saat barang tidak laku dan penumpukan di gudang kita repot menata gudang agar muat dengan ukuran mesin yang besar dan jumlah *spareparts* yang banyak.

### 3. Dimana saja Gudang milik CV. KI yang menjadi tempat penyimpanan persediaan?

Kami ada dua gudang yaitu yang pertama jadi satu dengan kantor satunya buat jaga-jaga apabila gudang ini tidak muat.

### 4. Apakah staff Gudang juga menjaga barang?

Iya kami menjaga barang masuk dan keluar karena disini rawan seperti *sparepart* kawat, baut, dan mur bisa dicuri dan dijual apalagi kalau kontainer datang kan banyak orang jadi pengawasan ekstra, disini juga ikut membantu apabila ada *stock opname*.

### 5. Kapan saja pihak gudang melakukan *stock opname* terhadap mesin?

Pasti diadakan setiap akhir bulan disitu kita membantu semua apalagi *sparepart* kecil-kecil jadi sangat rawan.

**6. Apakah anda melakukan pencatatan akuntansi? Jika iya, Anda mencatatnya sebagai apa?**

Pencatatannya berupa laporan saja bukan pencatatan yang bagaimana gitu tidak hanya laporan saat barang masuk atau keluar biar sesuai, selebihnya diserahkan pada bagian keuangan.

Sidoarjo, 25 Juli 2019

Kepala Gudang