

## KATA PENGANTAR

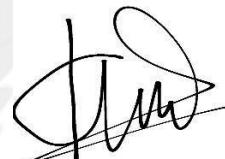
Pertama-tama penulis ingin mengucapkan puji syukur kepada Tuhan yang Maha Esa yang telah memberikan hikmat, kebijaksanaan, kesehatan, dan kekuatan dalam menyelesaikan tugas akhir sebagai persyaratan akademik untuk memperoleh gelar studi Strata Satu Sarjana Manajemen di Universitas Pelita Harapan Kampus Surabaya. Pada penelitian ini, penulis meyakini bahwa seluruh pengungkapan, penyajian dan penggunaan kata-kata dan bahasa masih sangat jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu, dengan segala kerendahan hati penulis mengharapkan saran, kritik dan segala bentuk pengarahan dari seluruh pihak untuk perbaikan pada tugas akhir ini.

Pada kesempatan ini penulis juga ingin mengucapkan terima kasih yang begitu besar kepada pihak-pihak yang telah membantu dan mendukung atas terselesaiannya penelitian ini hingga akhir. Ucapan terima kasih ini khususnya kepada :

- 1) Bapak Dr. Ronald, S.T., M.M., CSMA, CDM, PMA, selaku *Executive Director* dan *Associate Dean* yang membantu banyak hal dalam kehidupan perkuliahan saya selama berkuliah di Universitas Pelita Harapan Kampus Surabaya.
- 2) Ibu Dr. Amelia, S.E., RFP-I, M.M.CSMA, CDM, selaku kepala program studi manajemen yang membantu banyak hal dalam kehidupan perkuliahan saya selama berkuliah di Universitas Pelita Harapan Kampus Surabaya.
- 3) Bapak Dr. Ronald, S.T., M.M., CSMA, CDM, PMA selaku dosen pembimbing pertama yang telah memberikan seluruh perhatian, waktu, dan tenaga serta kesabaran yang tidak ternilai, serta memberikan dorongan semangat yang mendukung dan memberikan kritik saran yang membangun kepada saya sedari awal hingga penelitian ini dapat terselesaikan.
- 4) Ms Janice C. Siahaya, S.M., M.M., CSMA, selaku dosen pembimbing kedua yang telah membantu, membimbing, memberikan saran dan pengertian, tenaga serta semangatt yang tidak pernah berhenti sedari awal hingga saya dapat menyelesaikan penelitian ini dengan baik.
- 5) Bapak Dr. Ronald, S.T., M.M CSMA, CDM, PMA selaku dosen pembimbing akademik sedari awal masuk kuliah di Universitas Pelita Harapan Kampus Surabaya, yang sangat supportif membantu dan meningkatkan serta mengajarkan berbagai hal dari awal hingga saya bisa menyelesaikan tugas akhir ini.
- 6) Ibu, selaku dosen penguji pertama yang turut memberikan berbagai masukan dan arahan kepada penulis dalam menyelesaikan penelitian ini.
- 7) Bapak/Ibu..., selaku dosen penguji kedua yang turut memberikan berbagai masukan dan arahan kepada penulis dalam menyelesaikan penelitian ini.

- 8) Keluarga saya, Papa Melky, Mama Fransience, Kakak Beaudreaux, Opa Sinyo, Oma Siwo yang senantiasa mendoakan, memberikan dukungan baik secara tenaga dan waktu serta memberikan semangat yang luar biasa dalam menyelesaikan penelitian ini.
- 9) Pits, Santus, Kirei, Kiwkiw, Ch, Met, Ngoks, Wags, dan rumpun keluarga E11 yang juga turut menjadi salah satu support system yang telah membantu dan memberikan dukungan dalam penelitian ini.
- 10) Pihak-pihak lain yang tidak dapat disebut satu per satu yang telah membantu dan mendoakan penulis dalam menyelesaikan penelitian ini. Hanya doa yang dapat penulis panjatkan semoga Tuhan Maha Esa berkenan membalas semua kebaikan dan dukungan dari Bapak, Ibu Saudara/I, dan teman-teman sekalian. Semoga penelitian ini bisa bermanfaat bagi diri penulis serta pihak-pihak yang berkepentingan dengan topik yang sama. Segala kritik dan saran atas penelitian ini tentunya akan sangat bermanfaat untuk pemyempurnaan selanjutnya.

Surabaya, 17 Agustus 2022



(Alessandro Brawen Bonaparte Sumangkut)

## DAFTAR ISI

Pernyataan dan Persetujuan Unggah Tugas Akhir.....	Error! Bookmark not defined.
PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR .....	iii
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TUGAS AKHIR .....	iv
PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR.....	v
ABSTRAK .....	vi
ABSTRACT .....	vii
KATA PENGANTAR.....	viii
DAFTAR ISI .....	x
DAFTAR GAMBAR .....	1
BAB I .....	1
PENDAHULUAN .....	1
1.1    Latar belakang masalah.....	1
1.2    Batasan Masalah.....	16
1.3    Rumusan Masalah.....	16
1.4    Tujuan Penelitian.....	17
1.5    Manfaat Penelitian .....	18
1.5.1.    Manfaat Teoritis.....	18
1.5.2.    Manfaat Praktis .....	18
1.6    Sistematika Penulisan .....	19
BAB II.....	21
TINJAUAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS .....	21
2.1 Lantasan Teori.....	21
2.1.1 <i>Tangibleless</i> .....	21
2.1.2 <i>Assurance</i> .....	21
2.1.3 <i>Reliability</i> .....	22
2.1.4 <i>Responsiveness</i> .....	23
2.1.5 <i>Empathy</i> .....	24
2.1.6 <i>Credibility</i> .....	25
2.1.7 <i>Perceived value</i> .....	25
2.1.8 <i>Customer Satisfaction</i> .....	26
2.1.9 <i>Customer loyalty</i> .....	27
2.2 Penelitian Terdahulu.....	28
2.3 Pengembangan Hipotesis .....	29

2.3.1 Pengaruh <i>Tangibles</i> terhadap Customer <i>Satisfaction</i> .....	29
2.3.2 Pengaruh <i>Assurance</i> terhadap Customer <i>Satisfaction</i> .....	29
2.3.3 Pengaruh <i>Reliability</i> terhadap Customer <i>Satisfaction</i> .....	29
2.3.4 Pengaruh <i>Responsiveness</i> terhadap Customer <i>Satisfaction</i> .....	30
2.3.5 Pengaruh <i>Empathy</i> terhadap Cutomer <i>Satisfaction</i> .....	30
2.3.6 Pengaruh <i>Credibility</i> terhadap Customer <i>Satisfaction</i> .....	31
2.3.7 Pengaruh <i>Perceived value</i> terhadap Customer <i>Satisfaction</i> .....	31
2.3.8. Pengaruh Customer <i>Satisfaction</i> terhadap Customer <i>loyalty</i> .....	31
2.4 Model Penelitian .....	32
2.5 Bagian Alur Berpikir .....	32
BAB III.....	35
METODOLOGI PENELITIAN.....	35
3.1 Jenis Penelitian dan Jenis Data.....	35
3.1.1 Jenis Penelitian .....	35
3.1.2 Jenis Data .....	35
3.2 Populasi dan Sampel.....	36
3.2.1 Populasi.....	36
3.2.2 Sampel .....	37
3.3 Metode Pengumpulan Data.....	38
3.4 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	41
3.5 Metode Analisis Data .....	43
3.5.1 Pengolahan Data.....	43
3.5.2 Pengujian Hipotesis .....	43
3.5.3 <i>Uji Reliability</i> .....	54
BAB IV .....	56
ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN .....	56
4.1 Gambaran Umum Obyek Penelitian.....	56
4.2 Deskripsi Data.....	57
4.2.1 Profil Responden .....	57
4.2.2 Analisis Indikator Variabel .....	59
4.2.2.1 Analisis Indikator Variabel <i>Tangibles</i> .....	60
4.2.2.2 Analisis Indikator Variabel <i>Assurance</i> .....	61
4.2.2.3 Analisis Indikator Variabel <i>Reliability</i> .....	62
4.2.2.4 Analisis Indikator Variabel <i>Responsiveness</i> .....	64
4.2.2.5 Analisis Indikator Variabel <i>Empathy</i> .....	65
4.2.2.6 Analisis Indikator Variabel <i>Credibility</i> .....	67

4.2.2.7 Analisis Indikator Variabel <i>Perceived value</i> .....	68
4.2.2.8 Analisis Indikator Variabel <i>Customer satisfaction</i> .....	69
4.2.2.9 Analisis Indikator Variabel <i>Customer loyalty</i> .....	71
4.3 Pengujian Data.....	72
4.3.1 Uji <i>Outlier</i> .....	72
4.3.2 Hasil Uji Normalitas .....	73
4.3.3 Extracted variance.....	74
4.3.4 Construct Reliability .....	75
4.4 Analisis Model Penelitian .....	76
4.4.1 Full Structural model.....	76
4.4.1.1 Analisis Faktor Konfirmatori.....	77
4.4.1.2 Analisis <i>Structural Model</i> .....	78
4.4.2 Goodness of Fit Index .....	80
4.4.3 Hasil Pengujian Hipotesis .....	81
4.5 Pembahasan.....	83
4.5.1 Pemeringkatan Pengaruh Tiap Variabel .....	83
4.5.2 Analisis Variabel Penelitian .....	85
4.5.2.1 Pembahasan Variabel Tangibles .....	85
4.5.2.2 Pembahasan Variabel Assurance .....	87
4.5.2.3 Pembahasan Variabel Reliability .....	89
4.5.2.4 Pembahasan Variabel Responsiveness .....	90
4.5.2.5 Pembahasan Variabel Empathy.....	92
4.5.2.6 Pembahasan Variabel Credibility.....	94
4.5.2.7 Pembahasan Variabel Perceived value .....	96
4.5.2.8 Pembahasan Variabel Customer satisfaction .....	98
4.5.2.9 Pembahasan Variabel Customer Loyalty.....	100
BABV .....	103
PENUTUP .....	103
5.1 Simpulan .....	103
5.1.1 Simpulan Atas Hipotesis .....	103
5.1.1.1 Pengaruh Tangibles Terhadap Customer satisfaction.....	103
5.1.1.2 Pengaruh Assurance Terhadap Customer satisfaction.....	103
5.1.1.3 Pengaruh Reliability Terhadap Customer satisfaction .....	104
5.1.1.4 Pengaruh Responsiveness Terhadap Customer satisfaction .....	104
5.1.1.5 Pengaruh Empathy Terhadap Customer satisfaction .....	104
5.1.1.6 Pengaruh Credibility Terhadap Customer satisfaction .....	105

5.1.1.7	Pengaruh Perceived value Terhadap Customer satisfaction .....	105
5.1.1.8	Pengaruh Customer satisfaction Terhadap Customer loyalty .....	105
5.1.2	Simpulan Berdasarkan Rumusan Masalah .....	105
5.2	Implikasi.....	107
5.2.1	Implikasi Teoritis .....	107
5.2.2	Implikasi Manajerial .....	108
5.3	Rekomendasi .....	110
DAFTAR PUSTAKA	.....	111
Dewanto, K. (2021, December 9). Harga saham ACES hari ini- PT Ace Hardware Indonesia Tbk (ACES). <a href="https://www.cermati.com/artikel/harga-saham-aces-hari-ini-pt-ace-hardware-indonesia-tbk-aces">https://www.cermati.com/artikel/harga-saham-aces-hari-ini-pt-ace-hardware-indonesia-tbk-aces</a> .....	111	
DAFTAR LAMPIRAN	.....	115



## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Pertumbuhan Retail di Indonesia .....	4
Gambar 1. 2 Logo Ace Hardware .....	5
Gambar 1. 3Kinerja Saham Ace Hardware di Indonesia .....	5
Gambar 1. 4 Krisbow Jemuran Pakaian 3 Tingkat .....	6
Gambar 1. 5 Preclean Alat Pel Semprot.....	7
Gambar 1. 6 Krishome Keset Kamar Mandi .....	7
Gambar 1. 7 Kulkas Mobil Portable Mobicool .....	8
Gambar 1. 8 Penilaian Pelayanan Ace Hardware Cabang Mantos .....	10
Gambar 1. 9 Kemampuan Perusahaan Dalam memuaskan Pelanggan .....	11
Gambar 1. 10 Menyediakan Layanan Proteksi Ace Assurance.....	12
Gambar 1. 11 Pelayanan Ace Hardware di Manado .....	13
Gambar 1. 12 Daya Tanggap Ace Hardware di Masa Pandemi .....	13
Gambar 1. 13 Ace Hardware Fokus Pada Kepuasan Pelanggan.....	14
Gambar 1. 14 Contoh Dari Perceived value Dari Ace Hardware .....	15
Gambar 2. 1 Model Penelitian .....	32
Gambar 2. 2 Bagian Alur Berpikir .....	Error! Bookmark not defined.
Gambar 3. 1 Diagram Alur Kerangka Pemikiran Teoritis.....	47
Gambar 4. 1 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	58
Gambar 4. 2 Profil Responden Berdasarkan Kelompok Usia .....	59
Gambar 4. 3 Full Structural model .....	76

## DAFTAR TABEL

Tabel 3. 1 Definisi Operasional Variabel.....	40
Tabel 3. 2 Definisi Operasional Variabel.....	41
Tabel 3. 3 Keterangan Indikator Konstruk.....	46
Tabel 3. 4 Keterangan Hubungan Konstruk .....	47
Tabel 3. 5 Hasil Konversi Kedalam Model Pengukuran Konstruk Eksogen dan Endogen.....	48
Tabel 3. 6 Indeks Pengujian Kelayakan Sebuah Model (Goodness of Fit Index) ....	53
Tabel 4. 1 kategori Produk Ace Hardware.....	57
Tabel 4. 2 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	58
Tabel 4. 3 Profil Responden Berdasarkan Kelompok Usia.....	58
Tabel 4. 4 Distribusi Frekuensi dan Nilai Rata-Rata Variabel Tangibles .....	60
Tabel 4. 5 Distribusi Frekuensi dan Nilai Rata-Rata Variabel Assurance .....	61
Tabel 4. 6 Distribusi Frekuensi dan Nilai Rata-Rata Variabel Reliability .....	62
Tabel 4. 7 Distribusi Frekuensi dan Nilai Rata-Rata Variabel Responsiveness .....	64
Tabel 4. 8 Distribusi Frekuensi dan Nilai Rata-Rata Variabel Empathy .....	65
Tabel 4. 9 Distribusi Frekuensi dan Nilai Rata-Rata Variabel Credibility .....	67
Tabel 4. 10 Distribusi Frekuensi dan Nilai Rata-Rata Variabel Perceived value .....	68
Tabel 4. 11 Distribusi Frekuensi dan Nilai Rata-Rata Variabel Customer satisfaction.....	69
Tabel 4. 12 Distribusi Frekuensi dan Nilai Rata-Rata Variabel Customer loyalty ...	71
Tabel 4. 13 Output Nahalanobis Distance .....	73
Tabel 4. 14 Uji Normalitas Data Penelitian .....	74
Tabel 4. 15 Uji Validitas Variabel Penelitian .....	75
Tabel 4. 16 Uji Reliabilitas Variabel Penelitian .....	75
Tabel 4. 17 Model Pengukuran Variabel Penelitian .....	77
Tabel 4. 18 Hubungan Kausalitas Pada Standardized Regression .....	78
Tabel 4. 19 Indikator Pengujian Model Penelitian .....	81
Tabel 4. 20 Pengujian Hipotesis .....	81
Tabel 4. 21 Evaluasi Kesenjangan Variabel Tangibles .....	85
Tabel 4. 22 Evaluasi Kesenjangan Variabel Assurance .....	87
Tabel 4. 23 Evaluasi Kesenjangan Variabel Reliability .....	89
Tabel 4. 24 Evaluasi Kesenjangan Variabel Responsiveness .....	91
Tabel 4. 25 Evaluasi Kesenjangan Variabel Empathy .....	93
Tabel 4. 26 Evaluasi Kesenjangan Variabel Credibility .....	94
Tabel 4. 27 Evaluasi Kesenjangan Variabel Perceived value .....	96
Tabel 4. 28 Evaluasi Kesenjangan Variabel Customer satisfaction .....	98
Tabel 4. 29 Evaluasi Kesenjangan Variabel Customer loyalty .....	100
Tabel 5. 1 Implikasi Teoritis .....	107
Tabel 5. 2 Implikasi Manajerial.....	108