

SKRIPSI

**ANALISIS PENGARUH *INFLUENCER EXPERIENCE*,
*TRUSTWORTHINESS, ATTRACTIVENESS DAN CONTENT
USEFULNESS* TERHADAP *PURCHASE BEHAVIOUR***

**DENGAN DI MODERASI OLEH KONGRUENSI
INFLUENCER-FOLLOWER CONGRUENCE PADA
PENGGUNA SKINCARE SOMETHINC DI KOTA
TANGERANG**

Ditulis untuk memenuhi sebagian persyaratan akademik
guna memperoleh gelar Sarjana Manajemen

Oleh:

**NAMA : JESSICA BEATRICE
NPM : 01011200097**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PELITA HARAPAN
JAKARTA
2024**