

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur penulis panjatkan kepada Allah S.W.T atas segala hidayah dan karunia yang telah diberikan-Nya sehingga penulis mampu menyelesaikan tugas akhir berjudul “PENGARUH IMPLEMENTASI ONLINE BEHAVIORAL ADVERTISING TERHADAP PURCHASE INTENTION DIMEDIASI OLEH ATTITUDE TOWARD ADVERTISING” dengan baik.

Penulisan tugas akhir ini dibuat untuk memenuhi salah satu persyaratan akademik guna memperoleh gelar Magister Manajemen pada Program Pascasarjana Universitas Pelita Harapan.

Tugas akhir ini dapat terselesaikan dengan tepat waktu karena peneliti mendapatkan bimbingan, bantuan, doa dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini, penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

- 1) Ibu Gracia Shinta S Ugut, M.B.A, Ph.D., selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Pelita Harapan.
- 2) Bapak Dr. Ir. Innocentius Bernarto M.Si., M.M., M.Si., selaku Ketua Jurusan Manajemen Univeristas Pelita Harapan.
- 3) Bapak Prof. Dr. Asep Hermawan M.Sc., selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan banyak masukan, motivasi, dan dukungan kepada penulis.
- 4) Bapak Dr.dr Ferdi Antonio M.M., M.M.R.S, dan Bapak Dr. Anton W. Widjaja, M.M, yang telah memberikan masukan kepada penulis.
- 5) Segenap dosen, staf, dan karyawan Universitas Pelita Harapan yang telah memberikan pengajaran dan kemudahan administratif kepada

penulis selama masa perkuliahan hingga thesis ini dapat selesai dengan baik.

- 6) Papa, mama, adik, dan segenap keluarga yang telah banyak memberikan dukungan baik moral maupun material, serta kepercayaan, kasih sayang, dan doa kepada penulis.
- 7) Teman–teman Magister Manajemen Digital Marketing Angkatan 80B yang selalu saling membantu dan mendukung selama masa perkuliahan.
- 8) Seluruh rekan-rekan penulis yang selalu sabar memberikan dukungan, semangat, doa, dan bantuan pada selama masa perkuliahan sampai terselesaikannya tugas akhir ini.
- 9) Semua pihak yang namanya tidak dapat disebutkan satu per satu, terima kasih atas segala doa dan dukungan yang diberikan kepada penulis.

Penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dalam penulisan thesis ini. Oleh karena itu, penulis menghargai apabila ada saran dan kritik yang membangun demi penyempurnaan tesis ini. Akhir kata penulis berharap agar Allah dapat membalas seluruh kebaikan pihak-pihak yang telah memberikan bantuan kepada penulis, dan semoga tugas akhir ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membacanya.

Jakarta, 18 Desember 2019

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL.....</b>	i
<b>PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TUGAS AKHIR.....</b>	ii
<b>PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR .....</b>	iii
<b>PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR .....</b>	iv
<b>PERNYATAAN TUGAS AKHIR DAN PENYERAHAN HAK NON-EKSKLUSIF TANPA ROYALTY.....</b>	v
<b>ABSTRAK .....</b>	vi
<b>ABSTRACT .....</b>	vii
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	viii
<b>DAFTAR ISI.....</b>	x
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	xiii
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	xiv
<b>DAFTAR LAMPIRAN.....</b>	xv
 <b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	 1
1.1. Latar Belakang .....	10
1.2. Perumusan Masalah.....	10
1.3. Tujuan Penelitian .....	10
1.4. Manfaat Penelitian .....	11
1.5. Sistematika Penulisan.....	12
 <b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	 15
2.1. Landasan Teori.....	15
2.1.1. Online Behavioral Advertising.....	15
2.1.2. <i>Behavioral Tailoring</i> .....	17
2.1.3. <i>Creepiness</i> .....	17
2.1.4. <i>Threat</i> .....	18
2.1.5. <i>Psychology Reactance Theory (Affective Reactance dan Cognitive Reactance)</i> .....	19

2.1.7. <i>Purchase Intention</i> .....	21
2.1.7.1 <i>Purchase Decision Making Process</i> .....	24
2.1.7.2 Dimensi <i>Purchase Decision</i> .....	25
2.2. Penelitian Terdahulu .....	27
2.3. Hubungan Antar Variabel.....	29
2.3.1. <i>Behavioral Tailoring</i> dan <i>Creepiness</i> .....	29
2.3.2. <i>Behavioral Tailoring</i> dan <i>Threat</i> .....	30
2.3.3. <i>Creepiness</i> , <i>Threat</i> dan <i>Psychological Reactance</i> .....	30
2.3.4. <i>Psychological Reactance</i> dan <i>Attitude Toward Ad</i> .....	31
2.3.5. <i>Attitude Toward Ad</i> dan <i>Purchase Intention</i> .....	32
2.2. Model Penelitian .....	33
 <b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN</b> .....	35
3.1. Objek Penelitian.....	35
3.2. Subjek Penelitian.....	35
3.3. Jenis Penelitian.....	36
3.4. Definisi Konseptual dan Definisi Operasional .....	36
3.5. Populasi dan Sampel .....	40
3.5.1. Penentuan Jumlah Sampel .....	41
3.5.2. Metode Penarikan Sampel .....	42
3.6. Metode Pengumpulan Data.....	42
3.7. Pengujian Instrumen Penelitian .....	44
3.7.1. Pengujian Model Pengukuran (Outer Model).....	44
3.7.1.1. Uji Validitas.....	45
3.7.1.2. Uji Reliabilitas .....	46
3.7.2. Pengujian Model Struktural (Inner Model).....	46
3.7.2.1. R-Square Test.....	47
3.7.2.2. Q-Square Test .....	47
3.7.2.3. <i>Path Coefficient</i> .....	48
3.8. Pengujian Hipotesis.....	48
3.9. Pengujian Mediasi .....	49
3.10. Hasil Uji Pendahuluan.....	50

3.10.1. Hasil Uji Validitas.....	51
3.10.2. Hasil Uji Reliabilitas .....	54
3.10.3. Hasil Uji <i>Inner Model</i> .....	55
3.11. Hasil Uji Aktual .....	56
3.11.1. Uji Validitas Penelitian Aktual .....	57
3.11.2. Uji Reliabilitas Penelitian Aktual.....	59
3.12. Evaluasi Model Struktural.....	61
 <b>BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN</b> .....	63
4.1. Karakteristik Responden .....	63
4.1.1. Jenis Kelamin Responden .....	63
4.1.2. Usia Responden .....	64
4.1.3. Pekerjaan Responden .....	64
4.1.4. Biaya Pengeluaran Responden per Bulan .....	64
4.2. Analisa Statistik Deskriptif.....	66
4.3. Pengujian Hipotesis.....	71
4.4. Uji <i>Spesific Indirect Effect</i> .....	72
4.5. Uji <i>Blindfolding</i> .....	73
4.6. Analisis Hipotesis.....	74
4.7. Pembahasan .....	79
 <b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN</b> .....	84
5.1. Kesimpulan .....	84
5.2. Implikasi Manajerial .....	85
5.3. Keterbatasan Penelitian .....	87
5.5. Saran untuk Penelitian Selanjutnya.....	88

## DAFTAR PUSTAKA

## LAMPIRAN

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1	Penjualan E-Commerce Tahun 2016-2019.....	2
Gambar 1.2	Dimensi Elektronik E-Commerce .....	3
Gambar 1.3	Proses Teknis Online Behavioral Advertising.....	4
Gambar 2.1	Model Penelitian .....	33
Gambar 4.1	Hasil Penelitian Aktual Penelitian .....	79



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1	Hasil Preliminary Study .....	6
Tabel 3.1	Definisi Konseptual dan Definisi Operasional .....	36
Tabel 3.2	Skala Likert.....	43
Tabel 3.3	Hasil <i>Convergent Validity</i> Uji Pendahuluan.....	52
Tabel 3.4	Hasil Fornell-Lacker Uji Pendahuluan .....	53
Tabel 3.5	Hasil Pengujian Reliabilitas Uji Pendahuluan .....	54
Tabel 3.6	Hasil Uji Inner Model Pendahuluan .....	55
Tabel 3.7	Hasil Outer Loading Penelitian Aktual .....	57
Tabel 3.8	Hasil Fornell-Lacker Penelitian Aktual .....	59
Tabel 3.9	Hasil Uji Reliabilitas Penelitian Aktual .....	60
Tabel 3.10	Hasil Pengujian VIF .....	61
Tabel 3.11	Hasil Pengujian R-Square.....	62
Tabel 4.1	Data Responden .....	65
Tabel 4.2	Hasil Analisa Statistik Deskriptif.....	69
Tabel 4.3	Hasil Uji Q-Square .....	74
Tabel 4.2	Rangkuman Hasil Uji Hipotesis.....	75

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran I	UJI RELIABILITAS PENELITIAN AKTUAL
Lampiran II	UJI VALIDITAS PENELITIAN AKTUAL
Lampiran III	UJI INNER MODEL PENELITIAN AKTUAL (F-SQUARE)
Lampiran IV	UJI INNER MODEL PENELITIAN AKTUAL (Q-SQUARE)
Lampiran V	UJI INNER MODEL PENELITIAN AKTUAL (R-SQUARE)
Lampiran VI	UJI HIPOTESIS
Lampiran VII	HASIL UJI IMPORTANCE-PERFORMANCE MAP
Lampiran VIII	STRUCTURAL EQUATION MODELING
Lampiran IX	KUESIONER PENELITIAN