

## DAFTAR ISI

BAB I RINGKASAN EKSEKUTIF.....	1
1.1. Pendahuluan .....	1
1.2. Deskripsi Perusahaan .....	2
1.3. Analisis Industri .....	2
1.4. Analisis Pasar .....	3
1.5. Rencana Pemasaran .....	3
1.6. Tim Manajemen dan Struktur Perusahaan .....	4
1.7. Perencanaan Operasional.....	4
1.8. Rencana Pengembangan Produk & Jasa.....	5
1.9. Proyeksi Keuangan.....	5
BAB II VISI, MISI STRATEGI OBJEKIF .....	7
2.1. Visi dan Misi .....	7
2.1.1. Visi .....	8
2.1.2. Misi .....	8
2.2. Sejarah Perusahaan.....	9
2.3. Logo dan Tagline Perusahaan .....	10
2.4. Produk dan Jasa .....	11
2.5. Sumber Pembiayaan .....	11
2.6. Kepemilikan Perusahaan .....	12
2.7. Tujuan Strategis.....	12
BAB III INISIATIF UTAMA UNTUK MENCAPI TUJUAN STRATEGIS ....	13
3.1. PESTEL Analysis.....	13
3.1.1. Politic .....	13
3.1.2. Economy .....	14
3.1.3. Social.....	14
3.1.4. Technology.....	15
3.1.5. Environment.....	16
3.1.6. Legal.....	16
3.2. Porter's Five Forces .....	17
3.2.1. Threat of New Entrants (moderately High) .....	18
3.2.2. Bargaining Power of Suppliers (Low) .....	18

3.2.3. Bargaining Power of Buyers (high) .....	19
3.2.4. Threat of Substitutes (Medium low) .....	20
3.2.5. Rivalry among of existing competitor (medium high).....	21
3.3. Tujuan Strategis.....	22
3.3.1. Meningkatkan Keuntungan Cavendish Cake.....	22
3.3.2. Melakukan Research & Development Produk.....	24
3.3.3. Menarik Pangsa Pasar yang lebih besar .....	24
3.3.4. Memberikan Training kepada Staff .....	25
3.3.5. Pemilik mengikuti kelas memasak untuk meningkatkan kualitas...	25
<b>BAB IV PETA STRATEGIS .....</b>	<b>26</b>
4.1. Pendahuluan .....	26
<b>BAB V ANALISA SWOT MATRIX .....</b>	<b>28</b>
5.1. Pendahuluan .....	28
5.2. Strength .....	28
5.3. Weakness.....	28
5.4. Opportunities .....	29
<b>BAB VI BUSINESS MODEL CANVAS.....</b>	<b>35</b>
6.1. Business Model Canvas.....	36
6.1.1. Value Proposition.....	36
6.1.2. Costumer Relationship .....	36
6.1.3. Costumer Segments.....	37
6.1.4. Channels.....	38
6.1.5. Key Activities.....	38
6.1.6. Key Partners .....	39
6.1.7. Key Resources.....	39
6.1.8. Cost Structures .....	40
6.1.9. Revenue Streams .....	40
<b>BAB VII ANALISA KOMPETITOR .....</b>	<b>41</b>
7.1. Pesaing Langsung.....	41
7.2. Pesaing Tidak Langsung .....	42
7.3. Pesaing Masa Depan .....	42
<b>BAB VIII PETA JALAN STRATEGIS .....</b>	<b>44</b>

BAB IX DASBOR STRATEGI.....	48
DAFTAR PUSTAKA .....	49

