

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kami panjatkan kepada ALLAH SWT atas berkat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan tesis sebagai tugas akhir. Tesis dengan judul “**Analisis Pengaruh Firm Generated Content, Electronic Word Of Mouth, Celebrity Endorsement, Harga dan Fasilitas terhadap Keputusan Pelanggan dalam Memilih Klinik Gigi: Studi Kasus Klinik Gigi Dentalosophy**” ini dibuat untuk memenuhi salah satu persyaratan guna memperoleh gelar Magister Manajemen dan Magister Administrasi Rumah Sakit pada Program Pascasarjana Universitas Pelita Harapan.

Dalam penulisan tesis ini, penulis menyadari bahwa besarnya dukungan, bimbingan, bantuan dan doa dari berbagai pihak sangat berperan penting dalam penyelesaian tesis. Oleh karena itu, penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses penggerjaan tesis ini, yaitu:

1. Prof. Dr. Dr. dr. Eka Julianta. Wahjoepramono, SpBS., Ph.D., selaku Dekan Fakultas Kedokteran Universitas Pelita Harapan
2. Ibu Dra. Gracia Shinta S. Ugut, M.B.A, Ph.D., selaku Ketua Program Studi Magister Administrasi Rumah Sakit Universitas Pelita Harapan.
3. Ibu Rosdiana Sijabat SE., M.Si., Ph.D selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan dan banyak memberikan masukan kepada penulis.
4. Bapak Dr. Tanggor Sihombing, BA., MBA dan Bapak Dr. dr. Ferdi Antonio, M.M., M.M.R.S. selaku Dewan Pengaji yang telah memberikan kritik dan saran kepada penulis.

5. Segenap dosen yang telah memberikan pengajaran kepada penulis selama berkuliah di Universitas Pelita Harapan.
6. Seluruh staff dan karyawan Universitas Pelita Harapan
7. Orang tua penulis (Bapak Kresna Wasedanto dan Ibu Rika Mariana) yang terus memberikan semangat dan doa untuk menyelesaikan tesis ini.
8. Teman-teman Magister Manajemen UPH Batch 13 dan Magister Administrasi Rumah Sakit Batch 10, yang selalu memberikan dukungan dan bantuan.
9. Seluruh responden dan narasumber yang telah meluangkan waktu untuk memberikan pendapatnya dalam mengisi kuesioner yang penulis kirimkan.
10. Kepada para pihak-pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Akhir kata, penulis menyadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dalam penulisan tesis ini. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran membangun terhadap tesis ini. Semoga tesis ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membacanya.

Jakarta, 10 Juli 2021

Vania Mariska Putri

## DAFTAR ISI

<b>PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TUGAS AKHIR.....</b>	<b>ii</b>
<b>PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR.....</b>	<b>iii</b>
<b>PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR.....</b>	<b>iv</b>
<b>PERNYATAAN DAN PERSETUJUAN UNGGAH TUGAS AKHIR .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>BAB I.....</b>	<b>1</b>
5.1.    Latar Belakang Penelitian .....	1
5.2.    Rumusan Masalah.....	18
5.3.    Tujuan Penelitian .....	19
5.4.    Kegunaan Penelitian .....	19
5.5.    Sistematika Penulisan .....	20
<b>BAB II .....</b>	<b>22</b>
2.1.    Konsep Konstruk/Variabel.....	22
2.1.1.    Keputusan Pembelian .....	22
2.1.2.    Sosial Media.....	32
2.1.3.    Harga .....	47
2.1.4.    Fasilitas .....	56
2.2.    Hipotesis Penelitian .....	58
2.2.1.    Hubungan antara <i>firm generated content</i> dengan keputusan pelanggan dalam memilih klinik gigi .....	58
2.2.2.    Hubungan antara <i>electronic word of mouth</i> dengan keputusan pembelian layanan klinik gigi .....	59
2.2.3.    Hubungan antara <i>celebrity endorsement</i> dengan keputusan pelanggan dalam memilih klinik gigi .....	61
2.2.4.    Hubungan antara harga dengan keputusan pelanggan dalam memilih klinik gigi.....	62
2.2.5.    Hubungan antara fasilitas dengan keputusan pelanggan dalam memilih klinik gigi.....	63
2.3.    Model Penelitian.....	64
<b>BAB III.....</b>	<b>69</b>
3.1.    Obyek Penelitian .....	69

<b>3.2.</b>	<b>Unit Analisis .....</b>	<b>69</b>
<b>3.3.</b>	<b>Tipe Penelitian.....</b>	<b>69</b>
<b>3.4.</b>	<b>Operasionalisasi Variabel Penelitian.....</b>	<b>70</b>
<b>3.5.</b>	<b>Populasi dan Sampel .....</b>	<b>77</b>
<b>3.6.</b>	<b>Metode Pengumpulan Data.....</b>	<b>80</b>
<b>3.7.</b>	<b>Pengujian Instrumen Penelitian .....</b>	<b>81</b>
3.7.1	Uji Validitas .....	81
3.7.2	Uji Reliabilitas.....	83
<b>3.8.</b>	<b>Hasil Uji Instrumen Pendahuluan.....</b>	<b>84</b>
3.8.1	Hasil Uji Validitas .....	84
3.8.2	Hasil Uji Reliabilitas .....	86
<b>3.9.</b>	<b>Metode Analisis Data .....</b>	<b>88</b>
3.9.1	Analisis Statistik Deskriptif .....	88
3.9.2	Analisis Statistik Inferensial .....	89
<b>3.10.</b>	<b>Teknik Analisis Data .....</b>	<b>89</b>
3.10.1.	Uji Asumsi Klasik .....	89
3.10.2.	Analisis Regresi Linier Berganda.....	93
3.10.3.	Uji Parsial (Uji t) .....	94
3.10.4.	Uji F (Fisher-Test).....	96
3.10.5.	Koefisien Determinasi ( <i>R-Square</i> ) .....	98
	<b>BAB IV .....</b>	<b>100</b>
<b>4.1.</b>	<b>Profil Responden .....</b>	<b>100</b>
4.1.1.	Jenis Kelamin .....	100
4.1.2.	Usia.....	101
4.1.3.	Pendidikan Terakhir .....	102
4.1.4.	Pekerjaan.....	103
<b>4.2.</b>	<b>Analisis Statistik Deskriptif .....</b>	<b>103</b>
4.2.1.	Firm Generated Content.....	104
4.2.2.	<i>Electronic Word of Mouth</i> .....	106
4.2.3.	<i>Celebrity Endorsement</i> .....	108
4.2.4.	Harga.....	109
4.2.5.	Fasilitas .....	111
4.2.6.	Keputusan Pembelian ( <i>Purchase Decision</i> ).....	112
<b>5.3.</b>	<b>Uji Asumsi Klasik.....</b>	<b>114</b>
5.3.1.	Uji Normalitas .....	114
5.3.2.	Uji Multikolinearitas.....	116
5.3.3.	Uji Heteroskedastisitas .....	117
5.3.4.	Uji Autokorelasi .....	118
<b>5.4.</b>	<b>Hasil Analisis Penelitian.....</b>	<b>119</b>
4.4.1.	Hasil Analisis Regresi Linear Berganda.....	119
4.4.2.	Hasil Uji Parsial (Uji t).....	119
4.4.3.	Hasil Uji F ( <i>Fisher test</i> ) .....	123

4.4.4.	Hasil Koefisien Determinasi (Uji <i>R-Square</i> ) .....	124
<b>5.5.</b>	<b>Pembahasan Hasil Penelitian.....</b>	<b>125</b>
4.5.1.	Hasil pengujian Hipotesis 1 .....	127
4.5.2.	Hasil pengujian Hipotesis 2 .....	131
4.5.3.	Hasil pengujian Hipotesis 3 .....	134
4.5.4.	Hasil pengujian Hipotesis 4 .....	137
4.5.5.	Hasil pengujian Hipotesis 5 .....	141
<b>BAB V</b>	<b>.....</b>	<b>146</b>
5.1.	Kesimpulan.....	146
5.2.	Implikasi Manajerial.....	147
5.3.	<b>Keterbatasan dan Saran untuk Penelitian Selanjutnya.....</b>	<b>151</b>
5.3.1.	Keterbatasan Penelitian.....	151
5.3.2.	Saran penelitian Selanjutnya.....	151
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>153</b>	
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>166</b>	
<b>Lampiran A-1. Hasil Uji Validitas Variabel <i>Firm Generated Content</i> .....</b>	<b>166</b>	
<b>Lampiran A-2. Hasil Uji Validitas Variabel <i>Electronic Word of Mouth</i> ..</b>	<b>166</b>	
<b>Lampiran A-3. Hasil Uji Validitas Variabel <i>Celebrity Endorsement</i>.....</b>	<b>167</b>	
<b>Lampiran A-4. Hasil Uji Validitas Variabel Harga.....</b>	<b>167</b>	
<b>Lampiran A-5. Hasil Uji Validitas Variabel Fasilitas .....</b>	<b>168</b>	
<b>Lampiran A-6. Hasil Uji Validitas Keputusan Pembelian .....</b>	<b>168</b>	
<b>Lampiran B-1. Hasil Uji Reliabilitas Variabel <i>Firm Generated Content</i> .</b>	<b>168</b>	
<b>Lampiran B-2. Hasil Uji Reliabilitas Variabel <i>Electronic Word of Mouth</i></b>	<b>169</b>	
<b>Lampiran B-3 Hasil Uji Reliabilitas Variabel <i>Celebrity Endorsement</i> .....</b>	<b>169</b>	
<b>Lampiran B-4 Hasil Uji Reliabilitas Variabel Harga.....</b>	<b>169</b>	
<b>Lampiran B-5 Hasil Uji Reliabilitas Variabel Fasilitas.....</b>	<b>169</b>	
<b>Lampiran B-6 Hasil Uji Reliabilitas Variabel Keputusan Pembelian ....</b>	<b>169</b>	
<b>Lampiran C-1. Hasil Uji Normalitas.....</b>	<b>170</b>	
<b>Lampiran C-2. Hasil Uji Multikolinearitas .....</b>	<b>170</b>	
<b>Lampiran C-3. Hasil Uji Heteroskedastisitas .....</b>	<b>170</b>	
<b>Lampiran C-4. Hasil Uji Autokorelasi.....</b>	<b>171</b>	
<b>Lampiran D-1. Uji Parsial (Uji t) .....</b>	<b>171</b>	
<b>Lampiran D-2. Hasil Uji Koefisien Simultan (Uji F).....</b>	<b>171</b>	
<b>Lampiran D-3. Hasil Uji Koefisien Determinasi (<i>R-Square</i>).....</b>	<b>171</b>	
<b>Lampiran E-1 Butir Kuesioner .....</b>	<b>172</b>	

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Hasil Survei Usia dan Jenis Kelamin Pengguna Sosial Media di Indonesia .....	7
Gambar 1.2 <i>Celebrity Endorsement</i> di Klinik Gigi Dentalosophy .....	9
Gambar 1.3 Contoh Program Potongan Harga Klinik Gigi Dentalosophy.....	16
Gambar 1.4 Hasil Survei Pasien Baru klinik gigi Dentalosophy Juni 2020 – Februari 2021 .....	17
Gambar 2.1 <i>Firm Generated Content</i> Klinik Gigi Dentalosophy .....	37
Gambar 2.2 Contoh <i>Electronic Word of Mouth</i> pada Google Review .....	43
Gambar 2.3 <i>Celebrity Endorsement</i> di Klinik Gigi Dentalosophy .....	44
Gambar 2.4 Promo Akhir Tahun di Klinik Gigi Dentalosophy .....	49
Gambar 2.5 Skema Model Penelitian .....	68
Gambar 4.1 Responden Menurut Jenis Kelamin .....	100
Gambar 4.2 Responden Menurut Usia.....	101
Gambar 4.3 Responden Menurut Pendidikan Terakhir .....	102
Gambar 4.4 Responden Menurut Pekerjaan .....	103
Gambar 4.5 Uji Normalitas P-P Plot .....	115
Gambar 4.6 <i>Scatterplot</i> Uji Heteroskedastisitas.....	117
Gambar 4.7 Model Hasil Penelitian .....	145

## DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Definisi Operasional.....	71
Tabel 3.2 Hasil Uji Validitas Pretest .....	85
Tabel 3.3 Hasil Uji Reliabilitas Pretest.....	87
Tabel 3.4 <i>Range Durbin Watson</i> .....	93
Tabel 3.5 Tingkat Kepercayaan.....	95
Tabel 4.1 Usia Pasien Dentalosophy. ....	101
Tabel 4.2 Kategori berdasarkan Nilai Rata-Rata.....	104
Tabel 4.3 Analisis Statistik Deskriptif Firm <i>Generated Content</i> . ....	105
Tabel 4.4 Analisis Statistik Deskriptif <i>Electronic Word of Mouth</i> . ....	106
Tabel 4.5 Analisis Statistik Deskriptif <i>Celebrity Endorsement</i> .....	108
Tabel 4.6 Analisis Statistik Deskriptif Harga .....	109
Tabel 4.7 Analisis Statistik Deskriptif Fasilitas .....	111
Tabel 4.8 Analisis Statistik Deskriptif <i>Purchase Decision</i> .....	112
Tabel 4.9 Hasil Uji Normalitas dengan Uji <i>Kolmogorov Smirnov</i> .....	114
Tabel 4.10 Hasil Uji Multikolinearitas. ....	116
Tabel 4.11 Hasil Uji Autokorelasi.....	118
Tabel 4.12 Hasil Uji Parsial (Uji t).....	120
Tabel 4.13 Hasil Uji Signifikan Simultan.....	124
Tabel 4.14 Hasil Uji Koefisien Determinasi.....	125