

DAFTAR ISI

LEMBAR JUDUL.....	i
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TUGAS AKHIR	ii
PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING TUGAS AKHIR.....	iii
PERSETUJUAN TIM PENGUJI TUGAS AKHIR	iv
ABSTRAK BAHASA INDONESIA	v
ABSTRAK BAHASA INGGRIS	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
DAFTAR TABEL	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I.....	1
PENDAHULUAN	1
<i>1.1 Latar Belakang.....</i>	<i>1</i>
<i>1.2 UMKM.....</i>	<i>5</i>
<i>1.3 Tokopedia</i>	<i>11</i>
<i>1.4 Pertanyaan Penelitian</i>	<i>19</i>
<i>1.5 Tujuan Penelitian</i>	<i>20</i>
<i>1.6 Manfaat Penelitian.....</i>	<i>20</i>

1.6.1 <i>Manfaat Teoritis</i>	21
1.6.2 <i>Manfaat Praktis</i>	21
1.7 <i>Sistematika Penulisan</i>	21
BAB II	23
TINJAUAN PUSTAKA	23
2.1 <i>TAM MODEL</i>	23
2.1.1 <i>Social Media Marketing</i>	24
2.1.2 <i>Perceived Ease of Use</i>	26
2.1.3 <i>Perceived Usefulness</i>	26
2.1.4 <i>E-Trust</i>	27
2.1.5 <i>E-satisfaction</i>	28
2.1.6 <i>Purchase Intention</i>	29
2.2 <i>Pengembangan Hipotesis</i>	29
2.2.1 <i>Kaitan Perceived Usefulness dan E-satisfaction</i>	29
2.2.2 <i>Kaitan Perceived Ease of Use dan E-satisfaction</i>	30
2.2.3 <i>Kaitan Social Media Marketing dan E-satisfaction</i>	31
2.2.4 <i>Kaitan E-satisfaction dan E-trust</i>	31
2.2.5 <i>Kaitan E-Trust dan Purchase Intention</i>	32
2.3 <i>Model Penelitian</i>	33
BAB III.....	35
METODE PENELITIAN	35
3.1 <i>Objek Penelitian</i>	35

<i>3.2 Unit Analisis (Sample).....</i>	35
<i>3.3 Tipe Penelitian.....</i>	36
<i>3.4 Skala Pengukuran</i>	36
<i>3.5 Pengukuran Variabel</i>	36
<i> 3.5.1 Independent Variable</i>	37
<i> 3.5.2 Mediating Variable.....</i>	37
<i> 3.5.3 Dependent Variabel.....</i>	37
<i>3.6 Definisi Konseptual dan Operational Variabel</i>	37
<i>3.7 Populasi dan Sampel.....</i>	41
<i> 3.7.1 Penentuan Jumlah Sampel.....</i>	42
<i> 3.7.2 Metode Penarikan Sampel</i>	43
<i>3.8 Metode Pengumpulan Data</i>	44
<i> 3.8.1 Data Primer</i>	44
<i> 3.8.2 Data Sekunder.....</i>	44
<i>3.9 Metode Analisis Data</i>	45
<i>3.10 Outer Model</i>	45
<i>3.11 Inner Model.....</i>	46
BAB IV	48
<i>4.1. Profil Demografi Responden</i>	48
<i> 4.1.1. Jenis Kelamin.....</i>	48
<i> 4.1.2. Rentang Umur.....</i>	49
<i> 4.1.3. Pekerjaan.....</i>	50
<i> 4.1.4. Daerah Domisili.....</i>	51

<i>4.1.5. Pendidikan</i>	52
<i>4.1.6. Penghasilan per Bulan</i>	53
<i>4.2. Jenis Produk Yang Kerap Dibeli oleh Konsumen</i>	54
<i>4.3. Profil Perilaku Responden</i>	56
<i>4.4. Analisis Deskriptif Responden</i>	58
<i>4.4.1. Variabel Social Media Marketing</i>	58
<i>4.4.2. Variabel Perceived Ease of Use</i>	60
<i>4.4.3. Variabel Perceived Usefulness</i>	62
<i>4.3.4 Variabel E-satisfaction</i>	64
<i>4.3.5 Variable E-Trust</i>	66
<i>4.3.6 Variabel Purchase Intention</i>	67
<i>4.4 Analisis Inferensial</i>	68
<i>4.4.1 Outer Model</i>	69
<i>4.4.1.2 Indicator Reliability</i>	70
<i>4.4.1.3 Construct Reliability</i>	71
<i>4.4.1.4 Convergent Validity</i>	72
<i>4.4.1.5 Discriminant Validity</i>	73
<i>4.4.2 Inner Model</i>	73
<i>1.4.2.1 Multikolinearitas</i>	74
<i>4.4.2.2 Koefisien Determinasi (R-Squared)</i>	75
<i>4.4.2.3 Hasil Uji Hipotesis</i>	76
<i>4.5 Pembahasan Hipotesis</i>	78
<i>4.5.1 Hipotesis 1: Perceived Usefulness mempunyai pengaruh positif terhadap</i>	

<i>E-satisfaction</i>	78
4.5.2 <i>Hipothesis 2: Perceived Ease of Use mempunyai pengaruh positif terhadap E-satisfaction</i>	79
4.5.3 <i>Hipothesis 3: Social Media Marketing mempunyai pengaruh positif terhadap E-satisfaction</i>	80
4.5.4 <i>Hipothesis 4: E-satisfaction mempunyai pengaruh positif terhadap E-trust</i>	
81	
4.5.5 <i>Hipothesis 5: E-trust mempunyai pengaruh positif terhadap Purchase Intention</i>	82
4.6 <i>Diskusi</i>	83
BAB V.....	87
5.1 <i>Kesimpulan</i>	87
5.2 <i>Implikasi Manajerial</i>	88
5.3 <i>Keterbatasan dan Saran Bagi Penelitian Berikutnya</i>	89
LAMPIRAN.....	A-1

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Peta Persaingan 10 Besar Marketplace di Indonesia (per Q3 2021).....	14
Gambar 1.2 Peta Persaingan 10 Besar Marketplace di Indonesia (per Q4 2021).....	15
Gambar 1.3 Peta Persaingan 10 Besar Marketplace di Indonesia (per Q1 2022).....	16
Gambar 2.1 Model Penelitian.....	33
Gambar 4.1 Jenis Kelamin Responden	49
Gambar 4. 2 Rentang Umur Responden	50
Gambar 4.3 Pekerjaan Responden	51
Gambar 4.4 Daerah Domisili Responden.....	52
Gambar 4.5 Tingkat Pendidikan Responden.....	53
Gambar 4.6 Penghasilan Per Bulan Responden	54
Gambar 4.7 Output Outer Model.....	69
Gambar 4.8 Output Inner Model	74

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Jumlah Pengguna Media Sosial Indonesia Tahun 2019-2022	4
Tabel 1.2 Jumlah UMKM di Area Jabodetabek	8
Tabel 1.3 Alasan UMKM Belum Menggunakan Internet.....	10
Tabel 1.4 Lalu Lintas Kunjungan Bulanan E-commerce Indonesia.....	13
Tabel 1.5 Jumlah Pengunjung Tokopedia Periode 2019 - 2021.....	13
Tabel 1.6 Marketplace yang Paling Sering Digunakan Oleh UMKM.....	18
Tabel 3.1 Definisi Konseptual dan Operational Variabel	38
Tabel 4.1 Jenis Produk yang dibeli oleh Responden	55
Tabel 4.2 Perilaku Responden	56
Tabel 4.3 Kategori Interval Penelitian Berdasarkan Mean	58
Tabel 4.4 Variabel Social Media Marketing	59
Tabel 4.5 Variabel Perceived Ease of Use	61
Tabel 4.6 Variabel Perceived Usefulness.....	62
Tabel 4.7 Variabel E-satisfaction	64
Tabel 4.8 Variabel E-Trust.....	66
Tabel 4.9 Variabel Purchase Intention	67
Tabel 4.10 Nilai Loading Factor Item Variabel Penelitian	70
Tabel 4.11 Nilai Composite Reliability Variabel penelitian	71
Tabel 4.12 Nilai Average Variance Extracted (AVE) Variabel Penelitian.....	72
Tabel 4.13 Nilai Validitas Diskriminan Fornell-Larcker.....	73
Tabel 4.14 Nilai Inner Variance Inflation Factors (VIF)	74
Tabel 4.15 Nilai Koefisien Jalur dan P-Value.....	75
Tabel 4.16 Nilai R ² Variabel Penelitian.....	76
Tabel 4.17 Hasil Uji Hipotesis	77

DAFTAR LAMPIRAN

LAMPIRAN 1 OUTER MODEL	A-1
LAMPIRAN 2 INNER MODEL.....	B-1
LAMPIRAN 3 BOOTSTRAPING	C-1
LAMPIRAN 4 KUESTIONARE	D-1
LAMPIRAN 5 HASIL KUESIONER AKTUAL	E-1

