BABI

PENDAHULUAN

A. Gagasan Awal

Berdasarkan laporan Kemenperin (2022), industri makanan dan minuman menjadi salah satu sektor utama yang mendukung performa industri pengolahan nonmigas. Setiap tahunnya, sektor makanan, minuman, dan akomodasi terus menunjukkan pertumbuhan yang konsisten. Pada triwulan pertama tahun 2022, sektor ini menyumbang hingga 37,77% dari PDB industri pengolahan nonmigas. "Sektor industri makanan dan minuman memiliki peran besar yang mampu memberikan dampak signifikan, baik bagi industri pengolahan nonmigas maupun PDB nasional," ujar Direktur Jenderal Industri Agro Kementerian Perindustrian, Putu Juli Ardika, dalam acara Pameran Produk Makanan dan Minuman 2022 di Plaza Pameran Industri, Gedung Kementerian Perindustrian, Jakarta, pada Selasa (5/7).

Menurut Silfia (2024), Badan Pusat Statistik (BPS) melaporkan bahwa sektor makanan, minuman, dan akomodasi mencatat pertumbuhan signifikan pada triwulan II-2024, mencapai 10,17 persen. "Lapangan usaha dengan pertumbuhan tertinggi adalah makanan, minuman, dan akomodasi yang tumbuh 10,17 persen," ujar Deputi Bidang Neraca dan Analisis Statistik, Moh. Edy Mahmud, dalam konferensi pers di Jakarta. Sektor ini memberikan kontribusi sebesar 2,64 persen terhadap produk domestik bruto

(PDB). Salah satu wilayah yang menunjukkan perkembangan pesat dalam industri makanan dan minuman adalah Kota Jakarta Utara.

TABEL 1
Jumlah Rumah Makan/Restoran Menurut Kecamatan di Kota Jakarta
Utara, 2018-2022

Kecamatan	2018	2019	2020	2021	2022
Penjaringan	78	204	250	325	379
Pademangan	40	74	76	80	93
Tanjung Priok	51	40	44	50	63
Koja	21	7	10	12	16
Kelapa Gading	189	280	291	303	337
Cilincing	8	2	2	2	3
Jakarta Utara	387	607	673	772	891

Sumber: Badan Pusat Statistik Kota Jakarta Utara (2024)

Pratiwi (2024) menyatakan bahwa salah satu kawasan di Jakarta Utara yang paling banyak dikunjungi adalah PIK, dengan ribuan pengunjung per harinya. Disparekraf DKI Jakarta (2024) juga menobatkan PIK sebagai nomor 2 kawasan wisatawan nusantara di kota Jakarta yang paling banyak dikunjungi dengan angka 908.385 kunjungan per harinya pada periode natal dan tahun baru. Oleh karena itu, *Odoroki* akan dibangun pada kawasan *Golf Island* dengan harapan untuk memperoleh segmen pasar yang luas.

GAMBAR 1Top 10 Kunjungan Wisatawan Nusantara Destinasi Jakarta



Sumber: Disparekraf DKI Jakarta (2024)

Terdapat ribuan lokasi kuliner di kawasan PIK, termasuk restoran, kafe, dan kedai makan (PergiKuliner, 2024). Berdasarkan observasi penulis pada bulan September 2024 pada beberapa dessert cafe di kawasan PIK, semua dessert cafe menyajikan ultra-processed food seperti minuman berkomposisi bahan-bahan ultraproses seperti sirup olahan yang mengandung pewarna dan perasa tidak alami.

Menurut Murzen (2024), *ultra-processed food* adalah segala jenis makanan yang sudah melewati serangkaian proses pengolahan industri yang mengandung banyak bahan atau zat kimia tambahan. Konsumsi *ultra-processed food* perlu dibatasi karena bisa menyebabkan masalah kesehatan bila dikonsumsi berlebihan.

Makarim (2022) mengungkapkan bahwa hasil tinjauan sistematis dan meta-analisis dari penelitian kohort berskala besar di berbagai negara menunjukkan bahwa konsumsi makanan ultra proses dapat meningkatkan risiko sejumlah penyakit. Contohnya meliputi obesitas, diabetes tipe 2, hipertensi, penyakit kardiovaskular dan serebrovaskular, serta depresi. Selain itu, beberapa kondisi lain yang mungkin terkait dengan konsumsi makanan ultra proses mencakup gangguan metabolisme lemak, asam urat, penurunan fungsi ginjal, penyakit hati non-alkohol, penyakit Crohn, hingga kanker payudara. Sebuah survei diet yang dilakukan di 13 negara juga menemukan bahwa konsumsi makanan olahan dalam jumlah tinggi sering kali berhubungan dengan ketidakseimbangan nutrisi. Masalah utama makanan ultra proses terletak pada profil nutrisinya yang tidak seimbang dan kurang sesuai dengan kebutuhan tubuh manusia.

Namun, seiring berjalannya waktu, kesadaran konsumen global mengenai ultra-processed food meningkat akibat laporan media (Mintel, 2024). Pada tahun 2023, Mintel Reports China, Seniors' Wellbeing telah mengumpulkan 1,500 pengguna internet dari Tiongkok dengan rentang usia 50-65, di mana 79% diantara responden mengatakan bahwa mengurangi konsumsi makanan olahan merupakan cara yang sangat/agak efektif untuk meningkatkan kesehatan. Selain itu, pada tahun 2022, Mintel Reports US Food and Drink Nutrition Claims telah mengumpulkan 2,000 pengguna internet dari US dengan usia 18 ke atas. Hasil menunjukkan bahwa 34% dari responden mengatakan bahwa makanan olahan merupakan perhatian utama saat membeli makanan dan minuman. Terlebih lagi, Mintel Global Consumer, Food & Drink telah melakukan survey pada Maret 2022 dengan mengumpulkan masing-masing 1,000 pengguna internet dari India dan Chile dengan usia 18 ke atas, dan juga 1,000 pengguna internet dari Spanyol dengan usia 16 ke atas. Hasil menunjukkan bahwa 47% konsumen India, 34% konsumen Chile, dan 28% konsumen Spanyol mengatakan bahwa konsumen akan mengonsumsi lebih banyak 'daging' yang terbuat dari sayuran dan produk alternatif olahan susu jika produk-produk tersebut tidak diolah/diproses sebanyak itu.

GAMBAR 2
Peningkatan kesadaran konsumen terhadap *ultra-processed food (UPF)*

Consumers are growing more aware of the impact of processed food and drink 79% of Chinese adults aged 50-45 say eating less processed foods is a very/somewhat effective way to improve health. 34% of US adults say highly processed is a top concern—aside from price and taste—when purchasing food or drink.	Consumers in India, Chile and Spain say they would ear more plant-based meat or dairy alternatives if they were less processed 47% India 34% Chile Spain		
Base 1,500 Chroma internal court againt 50-55, 2,000 LS internal court againt 89-55 food and 20th African Chroma 9002 2003, Miner Reports 13, Could and 20th African Chroma 9002	Sun I (00) Indian innerer own upod 8+1,000 CMean inherer own upod 8+1,000 Lauran innerer own upod 6+1. Sonce Metal Glabal Cessaria; Flood 8-04e, Metal 2022		

Sumber: Mintel (2024)

Selain itu, menurut Anwar (2023), kesadaran masyarakat Indonesia terhadap pentingnya keamanan pangan juga terus mengalami peningkatan. Bahkan, beberapa kelompok masyarakat bersedia mengeluarkan lebih banyak uang demi memastikan makanan yang mereka konsumsi aman.

Terdapat beberapa faktor pendorong lainnya di balik gagasan awal berdirinya *Odoroki Dessert Bar & Omakase* selain peningkatan kesadaran konsumen global mengenai dampak dari makanan olahan. Salah satu faktor lainnya adalah terbentuknya budaya nongkrong dan *study/work from cafe* pada kalangan mahasiswa (Andina & Zulaikha, 2024). Adapun juga tren *dessert* yang meningkat di Indonesia akibat kemudahan mengakses informasi, acara kuliner, dan peningkatkan pendapatan anak muda (Tiofani Krisda, 2023), dan juga meningkatnya popularitas budaya perjamuan makan khas jepang, yaitu *omakase* di Indonesia (Gumanti Awaliyah & Qommarria Rostanti, 2025). Faktor-faktor tersebut menjadi dorongan dari ide awal dibangunnya *Odoroki Dessert Bar & Omakase*, sebuah *dessert cafe* dan *omakase* yang menyediakan fasilitas *dine-in* yang nyaman untuk para pelanggan yang melakukan aktivitas *work or study from cafe. Odoroki* juga

menyediakan program *omakase dining* untuk memberikan pengalaman yang unik, serta menyajikan seluruh *dessert* dan *beverage* tanpa mengandung *ultra-processed ingredients*.

Odoroki Dessert Bar & Omakase tidak hanya menyediakan fasilitas omakase dining, tetapi juga menu ala carte sebagai pilihan alternatif penggemar dessert lainnya. Odoroki Dessert Bar & Omakase berempati dengan keinginan dan kebutuhan konsumen dengan menawarkan No UPF desserts, di mana semua produk dessert yang disajikan tidak berkomposisi ultra-processed food (UPF), dengan harapan semua pencinta dessert dapat tetap menyantap dessert tanpa khawatir akan dampak-dampak buruk yang disebabkan oleh UPF. Menu Odoroki Dessert Bar & Omakase terdiri dari tiga dessert dan dua pairing tea/coffee yang dapat dipilih oleh tamu sebelum memulai omakase. Kata 'odoroki' berasal dari bahasa Jepang yang memiliki beberapa arti, seperti terkejut, takjub, tercengang, ataupun heran. Nama ini dipakai dengan harapan semua pelanggan yang datang dapat merasa takjub atau bahkan terkejut dengan menu-menu omakase yang dihidangkan, dan memberikan semua tamu pengalaman bersantap yang menakjubkan.

Ruangan untuk fasilitas *omakase* dibuat terpisah dengan ruangan bersantap *ala carte* umum untuk memberi kesan *private* dan *intimate* kepada pelanggan. *Omakase* pada umumnya berlangsung selama 60 hingga 90 menit, tergantung pada menu *omakase* pada bulan itu, dan kecepatan *chef* ataupun pelanggan yang bersantap. Menu dari *omakase* terdiri dari 3 *dessert* dan 2 tipe teh/kopi untuk dipasangkan bersama. Menu *omakase* akan diperbarui setiap bulannya, dengan konsep yang berbeda-beda. Desain

interior *Odoroki Dessert Bar & Omakase* akan dirancang dengan desain yang memiliki sentuhan klasik dan *zen*.

Odoroki Dessert Bar & Omakase bukan hanya sebuah tempat yang menyuguhkan makanan dan minuman, melainkan memberikan sebuah pertunjukkan dan memberikan semua pelanggan sebuah pengalaman yang unik. Odoroki Dessert Bar & Omakase menjadi pilihan yang tepat bagi pelanggan yang jenuh dengan dessert yang dijual pada umumnya dan ingin menyantap dessert secara lebih sehat, lebih private dan intimate atau ingin mendapatkan pengalaman yang seru dan melihat dessert dipersiapkan secara langsung dan personal oleh chef.

B. Tujuan Studi Kelayakan Bisnis (SKB)

Tujuan studi kelayakan bisnis (SKB) ini adalah untuk menganalisis kelayakan bisnis dari *Odoroki Omakase Dessert Cafe* dengan memperhatikan pertimbangan-pertimbangan yang ada dari berbagai aspek. Tujuan Studi Kelayakan Bisnis (SKB) ini dibagi menjadi dua tujuan yaitu tujuan utama *(major objectives)* dan sub tujuan *(minor objectives)* yang akan dijabarkan sebagai berikut.

1. Tujuan Utama

a. Aspek Pemasaran

Studi kelayakan bisnis ini bertujuan untuk menganalisis apa saja faktor-faktor yang dapat memengaruhi permintaan di pasar. Analisis permintaan tersebut akan dibantu dengan penyebaran kuesioner secara *online* sehingga bisa mengetahui target pasar dan memaksimalkan potensi pasar.

Dalam pelaksanaannya, studi kelayakan bisnis ini juga bertujuan untuk menganalisis segmentasi, target, dan posisi bisnis dalam pasar yang dilihat dari aspek geografis, demografis, psikografis, dan perilaku. Analisis penawaran juga bertujuan untuk mengidentifikasi strategi pemasaran berdasarkan bauran pemasaran 8P yaitu *product, price, place, promotion, people, packaging, programming*, dan *partnership*.

Perencanaan bisnis ini juga didasari dengan analisis secara internal dan eksternal yaitu SWOT (Strength, Weakness, Opportunity, dan Threat). Untuk melihat kekuatan perusahaan maka digunakan teori Porter's Five Forces agar dapat memaksimalkan proses pemasaran dari Odoroki Omakase Dessert Cafe.

b. Aspek Operasional

Aspek operasional memegang peranan yang penting sebagai fondasi utama dalam pelaksanaan suatu bisnis. Dalam aspek operasional ini, studi kelayakan bisnis bertujuan untuk menganalisis rangkaian kegiatan yang akan dijalankan. Selain itu, analisis fasilitas dan peralatan yang dibutuhkan juga sangat penting dalam mendukung kelancaran pelaksanaan operasional suatu bisnis. Adanya hubungan antara kebutuhan ruang dan fasilitas juga akan dikaji secara jelas dan detail.

Faktor lain yang berpengaruh secara signifikan adalah faktor lokasi dari bisnis yang dibangun. Suatu lokasi dapat turut memengaruhi keputusan konsumen dalam mengunjungi suatu tempat. Tujuan lain dari studi kelayakan bisnis ini adalah untuk melakukan analisis terhadap tata letak (layout) dan sistem teknologi.

c. Aspek Organisasi dan Sumber Daya Manusia (SDM)

Dalam suatu bisnis, aspek sumber daya manusia (SDM) merupakan aspek yang penting karena berperan sebagai pelaksana rangkaian aktivitas bisnis. Dalam aspek ini, hal yang akan dianalisis adalah sistem pengorganisasian dari bisnis yang mencakup aspek analisis pekerjaan, pengelola usaha, dan struktur organisasi. Analisis lain yang diperlukan adalah analisis mengenai proses pengembangan sumber daya manusia yang mencakup rekrutmen, orientasi, kompensasi, dan pelatihan serta pengembangan keterampilan karyawan. Dalam bagian ini, penulis juga bertujuan untuk menganalisis deskripsi dan kualifikasi dari posisi pekerjaan sehingga proses rekrutmen akan lebih terarah dan jelas sesuai dengan visi dan misi dari perusahaan.

Selain proses rekrutmen, penyusunan proses orientasi juga penting karena proses orientasi akan membantu para karyawan agar dapat mengenal bisnis yang akan dijalankan. Dalam tahapan pengembangan sumber daya manusia, penyusunan program pelatihan karyawan juga penting untuk mengasah keterampilan para karyawan secara *soft skill* maupun *hard skill*. Penyusunan program

pengembangan sumber daya manusia ini bertujuan untuk mengembangkan keterampilan karyawan agar dapat memenuhi permintaan pasar dari para masyarakat.

Dalam pelaksanaan rangkaian aktivitas dari bisnis yang dijalankan, setiap karyawan juga akan diapresiasi agar dapat memotivasi para karyawan dalam bekerja. Selain itu, studi kelayakan bisnis ini juga bertujuan untuk menganalisis aspek yuridis dari bisnis yang akan dibangun mulai dari bentuk badan usaha, identitas pelaksana bisnis, legalitas lokasi, dan peraturan perundangan yang harus dipenuhi.

d. Aspek Keuangan

Dalam aspek keuangan, analisis awal yang akan dilakukan adalah analisis kebutuhan sumber dana untuk bisnis yang akan dioperasikan. Kebutuhan dari bisnis baik untuk pembangunan maupun operasional harus diakumulasikan dan disesuaikan dengan sumber dana yang ada. Analisis dan perhitungan biaya bisnis akan dilakukan dengan mempertimbangkan tingkat inflasi yang ada. Selain itu, dalam aspek keuangan ini juga akan dianalisis perkiraan pendapatan dari bisnis yang akan dibangun.

Jalannya bisnis ini juga akan didukung dengan adanya penyusunan proyeksi neraca, laba rugi, dan arus kas. Penyusunan proyeksi neraca bertujuan untuk melihat posisi keuangan bisnis pada periode tertentu, lalu laporan rugi laba akan melihat presentasi *profit* yang didapatkan, dan laporan arus kas bertujuan untuk melihat

bagaimana arus kas masuk dan keluar dalam pelaksanaan operasional bisnis dari *Odoroki Omakase Dessert Cafe*.

Aspek lain yang penting adalah analisis titik impas (break-even point) dari bisnis yang akan dibangun. Break-even point ini bertujuan untuk menganalisis proyeksi pendapatan yang harus diterima agar perusahaan berada dalam titik baliknya. Studi kelayakan bisnis yang dilakukan juga bertujuan untuk melakukan penilaian investasi pada usaha yang akan dibangun. Dalam penilaian investasi, indikator yang digunakan adalah Weighted average cost of capital (WACC), payback period, profitability index, net present value (NPV), dan Internal Rate of Return (IRR).

Dalam pelaksanaannya, rasio laporan keuangan dan manajemen risiko juga akan dianalisis sehingga bisa mengetahui apakah bisnis yang dilakukan dapat bertahan di tengah berbagai risiko dan menghasilkan keuntungan yang maksimal.

2. Sub Tujuan

- a. Menyediakan fasilitas dine in dengan ambience zen ala Jepang dan memberikan fasilitas omakase ataupun ala carte bagi para penggemar dessert.
- b. Memberikan *dining experience* yang *personal*, *intimate* dan *private* saat *omakase*.
- c. Memperkenalkan dessert yang berbeda-beda setiap bulannya bagi para penggemar dessert yang jenuh dengan dessert yang ada pada umumnya.

- d. Berkontribusi untuk perekonomian negara dengan adanya pembayaran pajak usaha
- e. Mendorong pertumbuhan ekonomi di Kota Jakarta dengan memberikan lapangan pekerjaan bagi masyarakat lokal.
- f. Menyediakan dessert yang tidak berkomposisi *ultra-processed food* (*UPF*).

C. Metodologi

Dalam melakukan studi kelayakan bisnis terhadap *Odoroki Dessert* Bar & Omakase tentunya diperlukan metode penelitian dan data-data penunjang untuk proses penelitian. Berikut ini adalah uraian metodologi penelitian yang digunakan.

1. Bab 1. Gagasan Awal

Dalam penulisan Bab 1 mengenai gagasan awal, data sekunder akan digunakan sebagai data pendukung untuk ide studi kelayakan bisnis dan merumuskan masalah beserta dengan solusi, kebutuhan, dan keinginan pasar pada tahun 2024 sebagai fondasi dibalik ide studi kelayakan bisnis untuk membangun *Odoroki Omakase Dessert Cafe*.

2. Bab 2. Analisis Pasar dan Pemasaran

Beberapa kegiatan yang akan dilakukan saat melakukan analisis pasar adalah melakukan *preliminary research* melalui kuesioner, riset segmentasi pasar dan pelanggan, riset produk, riset produk, riset saluran distribusi, riset promosi dan iklan, riset penjualan, riset kompetitor, dan

menyusun analisis SWOT, marketing mix 8P, business model canvas, dan Porter's five forces.

Pada tahapan analisis ini, penulis akan menggunakan pengumpulan data primer dan sekunder untuk memaksimalkan jumlah data dan informasi yang didapatkan. Metode penelitian kuantitatif berupa pembagian kuesioner dalam bentuk *google form*. Data hasil penyebaran kuesioner ini akan dianalisis untuk melihat gambaran responden, kondisi pasar, kecenderungan pasar, dan bauran pemasaran. Kuesioner akan disebarkan kepada target responden yang berdomisili di Kota Jakarta pada bulan Oktober 2024. Pada tahapan analisis ini, penulis juga akan menyusun beberapa *marketing tools* seperti analisis *SWOT*, *marketing mix* 8P, dan *Porter's five forces*.

3. Bab 3. Analisis Operasional

Pada tahapan analisis ini, penulis akan lebih cenderung melakukan pengumpulan data secara primer, dengan tambahan pengumpulan data sekunder sebagai data pendukung. Analisis operasional akan dilakukan dengan observasi secara langsung oleh penulis pada beberapa dessert Cafe/Cafe dan tempat omakase untuk mengetahui secara lebih detail mengenai serangkaian kegiatan yang dilaksanakan, dan juga fasilitas dan peralatan yang digunakan untuk mengoperasikan sebuah restoran dengan konsep omakase.

4. Bab 4. Analisis Organisasi dan Sumber Daya Manusia

Pada tahapan analisis ini, penulis akan melakukan analisis organisasi mencakup aspek pekerjaan, pengelola usaha, dan struktur

organisasi. Adapun juga analisis mengenai sumber daya manusia yang mencakup cara merekrut, mengelola, dan mempertahankan karyawan. Metode yang akan digunakan adalah metode survei melalui wawancara untuk mendapatkan data-data mengenai organisasi dan sumber daya manusia untuk menghasilkan sebuah organisasi dengan sumber daya manusia yang optimal dan *sustainable* pada masa-masa mendatang.



5. Bab 5. Analisis Keuangan

Semua analisis keuangan, mulai dari sumber dana awal membangun bisnis, hingga menghitung pendapatan dari bisnis, *break-even point*, proyeksi laporan keuangan, neraca, laba rugi, dan arus kas menggunakan *software microsoft excel*.

D. Tinjauan Konseptual Bisnis

1. Dessert Cafe

Dessert Cafe atau dessert Cafe mengacu pada kafe khusus yang menyediakan makanan penutup sebagai menu utamanya, misalnya es krim, waffle, dan cokelat (Ling et al., 2023).

2. Omakase

Pengertian konsep *omakase* dapat langsung diterjemahkan sebagai "The complete fate of your meal is in the hands of the chef", di mana *omakase* adalah suatu bentuk Japanese dining di mana para tamu menyerahkan semuanya kepada koki dan menerima hidangan yang musiman, elegan, artistik, dan menggunakan bahan-bahan terbaik yang tersedia (Jacob.,2021).

3. Sejarah Konsep Omakase

Pertama kali diciptakan pada tahun 1967 dan diterapkan pada hidangan sushi pada tahun 1990, *omakase* menandakan bahwa pengunjung di restoran sushi akan membiarkan koki membuat hidangan pilihannya dengan menggunakan bahan-bahan segar dalam presentasi artistik yang sederhana. Tradisi *omakase* dimulai di Jepang pada sekitar

tahun 1990 untuk mengakomodasi pelanggan *nouveau riche* yang hanya mengetahui sedikit tentang *sushi* dan hidangan laut dan tidak ingin menunjukkan kurangnya pengetahuan mereka. Solusi sederhananya adalah dengan menyerahkan menu pada koki untuk memberikan hidangan kelas atas tanpa harus mengungkapkan ketidaktahuan mereka. Dengan cara ini, koki juga tidak perlu mengungkapkan jika mereka kehabisan bahan-bahan tertentu (Murtoff.,2023).

4. Pengertian Kata Odoroki

Kata 'odoroki' dapat langsung diartikan sebagai perasaan terkaget atau terkagum oleh sesuatu.

5. Dessert

Dessert merupakan sebuah hidangan manis yang biasa disajikan dan disantap setelah hidangan utama. Bahan yang pasti digunakan saat membuat sebuah dessert adalah pemanis seperti gula. Bahan-bahan lain yang umumnya terdapat pada sebuah dessert adalah buah-buahan, susu, tepung, telur, dan mentega.

6. Sejarah Dessert

Kata "hidangan penutup" muncul pada abad ketujuh belas, yang berasal dari kata kerja bahasa Prancis "desservir", yang berarti "membersihkan meja" dalam bahasa Inggris. Serbet dan taplak meja harus diganti sebelum hidangan penutup, yang pada saat itu adalah hidangan buah yang lembut. Hidangan itu sendiri dikenal sebagai "le fruit", tetapi kaum borjuis menamainya "dessert". Setelah revolusi Prancis, kata "buah" sepenuhnya digantikan oleh "dessert". Pada abad

ketujuh belas dan kedelapan belas, sebagian besar makanan penutup adalah makanan yang berbahan dasar buah, sering kali menggunakan selai dan pengawet. Tuan rumah mungkin juga menyajikan kue, *marzipan*, *meringue*, atau *frozen desserts* (Gershon, 2019).

7. Pengertian Produk: Teh

Teh adalah minuman berkafein yang dibuat dengan menyeduh daun, pucuk daun, atau tangkai daun kering dari tanaman *Camellia sinensis* menggunakan air panas (Savitrie, 2022). Teh umumnya diklasifikasikan menjadi tiga jenis:

a. Teh Hitam / Black Tea

Diproses melalui fermentasi penuh dan sering disebut sebagai teh merah.

b. Teh Oolong / Oolong Tea

Melalui proses fermentasi sebagian, teh ini populer di Cina dan India.

c. Teh Hijau / Green Tea

Tidak melalui proses fermentasi; daun teh langsung diolah setelah dipetik. Teh hijau dianggap memiliki manfaat kesehatan terbaik, termasuk kemampuan untuk mengurangi risiko kanker.

8. Kopi

Kopi adalah minuman yang dibuat dari seduhan biji kopi yang telah disangrai dan dihaluskan menjadi bubuk. Komoditas ini dibudidayakan di lebih dari 50 negara. Dua jenis kopi yang paling dikenal adalah robusta (*Coffea canephora*) dan arabika (*Coffea arabica*). Penemuan

kopi sebagai minuman berkhasiat dan pemberi energi pertama kali dilakukan oleh masyarakat Etiopia di Afrika sekitar 3.000 tahun lalu (tahun 1000 M). Saat ini, jenis-jenis minuman kopi sangat beragam, dengan masing-masing memiliki metode penyajian dan pengolahan yang unik (Bateng, 2020).

9. Kue (Bolu/Cake)

Bolu adalah makanan yang dibuat dari campuran tepung terigu, gula, dan telur. Proses pembuatannya biasanya dilakukan dengan cara dikukus atau dipanggang. Seiring waktu, bolu telah berkembang menjadi berbagai varian, seperti bolu gulung dan bolu kukus. Makanan ini sering menjadi pilihan utama dalam perayaan ulang tahun atau acara lainnya (Shin, 2021).

10. Entremet

Entremet adalah kue yang terdiri dari beberapa komponen yang disusun menjadi beberapa lapisan, dibungkus dengan mousse, dilapisi dengan glasir dan diberi hiasan halus. Entremet tersedia dalam berbagai warna, bentuk dan ukuran, serta dapat menampilkan berbagai kombinasi rasa. Membuat entremet membutuhkan eksekusi yang tepat dari berbagai teknik pastry tradisional Prancis. Entremet adalah makanan penutup yang mengesankan dan lezat dan akan sempurna untuk merayakan acara khusus. Entremet dapat dibeli di toko kue, kafe-kafe yang bagus, atau sebagai hidangan penutup di restoran kelas atas (Dessertisans, 2020).

11. Frozen Dessert

Es krim dan *frozen dessert* biasanya ditandai dengan dikocok dan dibekukan secara bersamaan, untuk menggabungkan kristal es dan gelembung udara, dan biasanya dimakan selagi beku (Goff, 2018).

12. Sorbet

Sorbet adalah makanan penutup beku bebas susu dan lemak yang mengandung campuran jus buah atau *puree*, gula, dan air, dan bisa termasuk sumber protein untuk membuat lebih mudah adanya antarmuka gelembung setelah memasukkan udara dalam proses pengocokan (Ledeker et al., 2012)

13. Granitta

Berasal dari Sisilia, *granita* adalah hidangan penutup Italia sederhana yang terbuat dari *puree* buah manis yang telah dibekukan dan diserut menjadi kudapan es. Meskipun *granita* dan *sorbet* dibuat dari bahan dasar yang sama, kudapan beku ini memiliki tekstur yang sedikit berbeda. *Sorbet* memiliki kualitas yang lembut dan *creamy*, mengingatkan kita pada *gelato* atau *es krim*, sedangkan *granita* memiliki tekstur serpihan yang sebanding dengan *es serut*. Hidangan khas Italia ini merupakan makanan penutup bebas susu dan bebas gluten yang hanya membutuhkan sedikit bahan termasuk buah, gula, dan air (MasterClass, 2024).

14. 'Petit'

Kata *petit* berasal dari bahasa Prancis yang secara harfiah berarti "kecil." Istilah ini digunakan untuk merujuk pada sesuatu yang

berukuran kecil secara fisik, memiliki cakupan yang terbatas, atau kurang signifikan dalam hal kepentingan, skala, atau pengaruh.

15. Petit Four

Petit four, yang diterjemahkan menjadi "oven kecil", adalah kue kecil khas Prancis. Di Prancis, petit four disajikan di restoran dan dijual di toko roti dan toko kue untuk konsumsi rumahan. Petit fours, juga dikenal sebagai mignardise atau friandise, dapat berupa kue mini, roti choux pastry, biskuit, cokelat, atau versi kecil dari makanan penutup yang lebih besar dan rumit. Petit Four biasanya tidak lebih dari satu sampai dua gigitan. (MasterClass, 2022).

16. Pengertian Produk: Petit Gateaux

Petit gateau atau petits gateaux dalam bentuk jamak (keduanya diucapkan secara kasar: puh-tee gah-toe) adalah istilah Prancis yang secara harfiah berarti "kue kecil". Kue ini mencakup semua elemen kue entremet atau mousse (tekstur, rasa, dan komponen yang bervariasi), tetapi dalam porsi individual. Sebuah petit gateau biasanya tidak lebih dari tiga hingga lima gigitan.